министерство науки и высшего образования российской федерации Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского»

Институт экономики и предпринимательства

УТВЕРЖДЕНО
решением президиума Ученого совета ННГУ
протокол от
«20» апреля 2021 г. № 1

Рабочая программа дисциплины «ИНОСТРАННЫЙ ЯЗЫК В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ СФЕРЕ»

Уровень высшего образования **бакалавриат**

Направление подготовки 38.03.01 Экономика

Направленность образовательной программы Экономика, международный бизнес и предпринимательство

Кванификания

Квалификация
бакалавр
Форма обучения
очная, очно-заочная, заочная

Нижний Новгород 2021 год

1. Место дисциплины (модуля) в структуре ООП

Дисциплина Б1.Б.09 «Иностранный язык в профессиональной сфере» относится к обязательной части учебного плана подготовки бакалавров по направлению 38.03.01 Экономика.

Место дисциплины	в учебном плане	образоват	ельной програм	мы	
Блок 1. Дисциплины (модули)	Дисциплина	Б1.Б.09	«Иностранный	язык	В
базовая часть	профессиональн	ной сфере	»относится к	обязателы	ной
	части ООП напр	равления по	дготовки 38.03.0	1 Экономи	ка.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы (компетенциями выпускников)

Данная дисциплина имеет целью развить способность к коммуникации в устной и письменной формах на иностранном языке (английском) для решения задач межличностного и межкультурного взаимодействия в профессиональных ситуациях общения (ОК-4).

Формируемые компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), характеризующие этапы формирования компетенций
OK-4	 У1 (ОК-4) Уметь: Правильно использовать полученные знания по общению на иностранном языке в изученных стандартных профессионально-деловых ситуациях. 31 (ОК-4) Знать: Базовые способы общения на иностранном языке в стандартных профессиональных ситуациях (например, при знакомстве с новыми коллегами; совершении и принятии заказа как по телефону, так и лично; командировке и т.п.).
	В1 (ОК-4) Владеть: Приёмами общения на иностранном языке в стандартных профессионально-деловых ситуациях (например, представиться и задать вопросы собеседнику при знакомстве о должности, своей компании, рабочих обязанностях; озвучить или понять детали при совершаемом заказе; узнать и понять рекомендации по ориентированию в незнакомом городе как добраться до гостиницы, бизнес-центра и т.п.).

3. Структура и содержание дисциплины (модуля)

	очная форма обучения	очно-заочная форма обучения	заочная форма обучения
Общая трудоемкость	5_3ET	5_3ET	5_3ET
Часов по учебному плану	180	180	180
в том числе			
аудиторные занятия (контактная работа): - занятия лекционного типа			
- занятия семинарского типа (практические занятия)	128	56	16
самостоятельная работа	13	67	148
КСР	3	3	3
Промежуточная аттестация – Экзамен/зачет	36	54	13

Содержание дисциплины (модуля)

Наименование и краткое	Всего			В том числе					-			
содержание разделов и тем (часы) дисциплины (модуля),				Контактная работа (работа во взаимодействии с преподавателем), часы работа из них обучающегося, ч								
форма промежуточной аттестации по дисциплине				Практич	еские заня	гия	Всего			, , , ,		
(модулю)	Очная	Очно-заочная	Заочная	Очная	Очно-заочная	Заочная	Очная	Очно-заочная	Заочная	Очная	Очно-заочная	Заочная
Карьера	39	20	28	24	10	1	24	10	1	2	10	27
Организация	43	25	33	28	12	3	28	12	3	2	10	30
Продажи	43	25	33	28	12	3	28	12	3	2	12	30
Великие идеи	43	25	33	28	12	3	28	12	3	3	10	30
Стресс	43	28	37	26	10	6	26	10	6	2	25	31
Промежуточная аттестация Зачет, экзамен для очной формы – 36 часа Зачет, экзамен для очно-заочной формы – 54 часа Зачет, экзамен для заочной формы –13 часов												
КСР	3	3	3				3	3	3			
Итого	180	180	180	128	56	16	131	59	19	13	67	148

4. Образовательные технологии

При выполнении различных видов учебной работы используются современные педагогические технологии.

I. Технология развития критического мышления.

Технология развития критического мышления представляет собой систему приемов и стратегий. Она обеспечивает развитие мышления студентов, формирование у них коммуникативных способностей и выработку умения самостоятельной работы.

Обобщенная структура базовой модели технологии развития критического мышления представляет собой 3 стадии:

1 стадия

Вызов – формирование познавательного интереса.

2 сталия

Осмысление – непосредственный контакт с новой информацией.

3 стадия.

Размышление — анализ студентами развития и эффективности своих мыслительных операции. Происходит анализ и оценка изученной информации.

Технология развития критического мышления:

- основывается на фактах
- развивает аргументацию и логику
- социальна, так как вырабатывается умение работать в группе.

В систему приемов, методов и стратегий технологии развития критического мышления входят:

Проблемное обучение

1. Стратегия решения проблем «Идеал».

Используется, в основном, при работе с текстом. Информация текста \ или его части является отправным пунктом. На ее основе студенты определяют проблему и пытаются найти пути ее решения, то есть проводят критический разбор конкретных ситуации. Работа ведется в группах. Найденные решения сравниваются, обсуждаются. Выбираются лучшие.

Аргументация и логика

2. Аргументация тезиса

«Перекрестная дискуссия»

Схема аргументации:

1. Тезис (утверждение)

Потому что

2. Довод (аргумент)

- 3. Доказательство (факты).
- 4. Контраргументы.
- 5. Вывод.

Студенты делятся на группы. Каждая группа получает текст (один и тот же) и выбирает тезис для аргументации. На основе содержания текста по схеме аргументации доказывает свой тезис.

4. Аргументированное письмо

Развитие умения отвечать на вопрос на уровне анализа, синтеза, оценки.

5. «Чтение с остановками»

Читается часть текста, после чего преподаватель задает вопрос, который является стадией вызова. Студенты обдумывают и прогнозируют прочитанное (стадия осмысления) и прогнозируют дальнейшее развитие событий в рассказе (стадия размышление). Дальше читается следующий отрывок и т.д. То есть происходит фасимитированное обсуждение.

6. Ролевые игры

Это форма проведения занятий, используемая при работе над определенными лексическими темами и грамматическим материалом: «Проведение собеседования по принятию на работы», «Обсуждение перспектив роста компании» и т.д.

7. Презентации (Устные и компьютерные)

Используются на завершающем этапе прохождения определенной лексической темы. Например, выступление на деловой встрече с оглашением результатов работы компании.

8. Метод «Портфолио»

Внешне «Портфолио» выглядит как набор работ студента. Портфолио может включать в себя набор оценочных листов, листов наблюдений, фрагментов дневников, письменных работ по разным темам, планов выступлений и т.д. Но на самом деле это нечто больше, чем просто папка студенческих работ; это спланированная заранее индивидуальная подборка достижений учащихся.

Метод «Портфолио» используется для развития у студентов умения анализировать и оценивать процесс собственного развития. Преподаватель же имеет возможность отслеживать развитие компетенций группы.

9. Предусматриваются возможные встречи с представителями студенчества зарубежных стран (Англии, США, Канады).

5. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся

Во время самостоятельной работы студентами выполняются следующие виды деятельности:

- 1. Отработка материала, пройденного на практических занятия (углубленная работа над текстом, выполнение фонетических, лексических и грамматических упражнений).
- 2. Самостоятельное чтение газетных статей англоязычной прессы по определенной тематике.
- 3. Самостоятельное прослушивание текстов и упражнений по заданной теме.
- 4. Использование компьютерных технологий при выполнении самостоятельной работы.
- 5. Самостоятельное чтение и реферирование текстов по изучаемым темам.

Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов:

- 1. Практикумы по английскому языку издательства ННГУ.
- 2. Научные и тематические статьи из англоязычной прессы и научных работ.
- 3. Учебная литература по предлагаемым темам.
- 4. Интернет-сайты:
- http://www.market-leader.net/index.html
- www.businessenglishsite.com
- www.english-for-students.com
- www.english.language.ru
- www.english-test.net

Эук Иностранный язык в профессиональной сфере (Ваганова Н.В., Христолюбова А.А.)

https://e-learning.unn.ru/course/view.php?id=5526

- б. Фонд оценочных средств для промежуточной аттестации по дисциплине (модулю) аннотация
 - 6.1 Перечень компетенций выпускников образовательной программы с указанием результатов обучения (знаний, умений, владений), характеризующих этапы их формирования, описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования

Фонд оценочных средств ООП определяется матрицей компетенций, предусмотренных ООП Матрица компетенций

IVIZ	трица компетенции						
		Компетенции					
Дисциплины учебного плана		OK-4					
	способность к коммуникации (английском) для решения зад УІ (ОК-4) Уметь: Правильно использовать полученные знания по общению на иностранном языке в изученных стандартных	ач межличностного и межкул 31 (ОК-4) Знать: Базовые способы общения на иностранном языке в стандартных профессиональных ситуациях (например, при знакомстве с новыми коллегами; совершении и принятии заказа как по	втурного взаимодействия В1 (ОК-4) Владеть: Приёмами общения на иностранном языке в стандартных профессионально-деловых ситуациях (например, представиться и задать вопросы собеседнику при знакомстве о должности, своей компании, рабочих				
	профессионально- деловых ситуациях.	телефону, так и лично; командировке и т.п.).	обязанностях; озвучить или понять детали при совершаемом заказе; узнать и понять рекомендации по ориентированию в незнакомом городе как добраться до гостиницы, бизнес-центра и т.п.).				

6.2. Описание шкал оценивания

Контроль сформированности речевых навыков, умений и компетенций осуществляется в виде:

- 1. текущего контроля;
- 2. тестирования по каждой теме/каждому разделу;
- 3. промежуточной и итоговой аттестации.

Текущий контроль осуществляется по трем основным направлениям:

- проверка домашних заданий;
- оценка работы на занятии (посещение аудиторных занятий, активность на занятиях, прилежание и т.п.)
- проведение устных и письменных опросов.

Текущий контроль базируется на идее профилактики ошибочной деятельности, ее корректирования. При этом открытый контроль постепенно переходит в скрытый (наблюдение, учет, коррекция); доля скрытого контроля, в свою очередь, также уменьшается

вследствие увеличения доли взаимоконтроля, взаимокоррекции и самоконтроля, самокоррекции. Взаимооценка переходит в самооценку, взаимоконтроль — в самоконтроль. Таким образом, комплекс оценочных средств преподавателя включает в себя: открытый контроль, скрытый контроль (наблюдение, учет, коррекция), оценку и отметку. Инструменты, которыми должны владеть обучающиеся: взаимоконтроль, самоконтроль, взаимооценка, самооценка.

Тестирование проводится после завершения каждой темы.

Результаты тестирования и текущего контроля учитываются при проведении промежуточной и итоговой аттестации.

Промежуточная и итоговая аттестация включает в себя:

- написание лексико-грамматического теста;
- Беседа с экзаменатором по пройденным темам (включая краткое сообщение по теме);
- Перевод или резюмирование текста по специальности на английском языке.

6.3. Критерии и процедуры оценивания результатов обучения по дисциплине, характеризующих этапы формирования компетенций

Описание шкалы оценивания для промежуточной аттестации (зачёта)

Индикаторы	Критер	рии оценивания (дескрипторы)
компетенции	«Незачёт»	«Зачёт»
31 (ОК-4) Знать: Базовые способы общения на иностранном языке в стандартных профессиональных ситуациях (например, при знакомстве с новыми коллегами; совершении и принятии заказа как по телефону, так и лично; командировке и т.п.).	отсутствие знаний материала или наличие грубых ошибок в основном материале	знание основного материала с рядом негрубых ошибок до знания основного и дополнительного материала без ошибок и погрешностей
У1 (ОК-4) Уметь: Правильно использовать полученные знания по общению на иностранном языке в изученных стандартных профессионально-деловых ситуациях.	отсутствует способность решения стандартных задач или наличие грубых ошибок при решении стандартных задач	способность решения основных стандартных задач с негрубыми ошибками до способности решения стандартных задач и широкого круга нестандартных задач
В1 (ОК-4) Владеть: Приёмами общения на иностранном языке в стандартных профессионально-деловых ситуациях (например, представиться и задать вопросы собеседнику при знакомстве о должности, своей компании, рабочих обязанностях; озвучить или понять детали при совершаемом заказе; узнать и понять рекомендации по ориентированию в незнакомом городе как добраться до гостиницы, бизнес-центра и т.п.).	полное отсутствие навыков, предусмотренных компетенцией или отсутствие ряда важнейших навыков, предусмотренных данной компетенцией	наличие минимально необходимого множества навыков до наличия всех навыков, продемонстрированное в стандартных и нестандартных ситуациях
Шкала оценок по проценту правильно выполненных контрольных заданий	0 – 50 %	50 – 100 %

Описание шкалы оценивания для итоговой аттестации (экзамена)

Индикаторы			Критерии оц	енивания (деск	рипторы)		
компетенции	«плохо»	«неудовле творитель но»	«удовлетво рительно»	«хорошо»	«очень хорошо»	«отлично»	«превосхо дно»
31 (ОК-4) Знать: Базовые способы общения на иностранном языке в стандартных профессиональных ситуациях (например, при знакомстве с новыми коллегами; совершении и принятии заказа как по телефону, так и лично; командировке и т.п.).	отсутствие знаний материала	наличие грубых ошибок в основном материале	знание основного материала с рядом негрубых ошибок	знание основного материалом с рядом заметных погрешност ей	знание основного материала с незначите льными погрешно стями	знание основного материала без ошибок и погрешно стей	знание основного и дополнит ельным материало м без ошибок и погрешно стей
УІ (ОК-4) Уметь: Правильно использовать полученные знания по общению на иностранном языке в изученных стандартных профессионально- деловых ситуациях.	отсутствует способност ь решения стандартны х задач	наличие грубых ошибок при решении стандартных задач	способност ь решения основных стандартны х задач с негрубыми ошибками	способност ь решения всех стандартны х задач с незначитель ными погрешност ями	способнос ть решения всех стандартн ых задач без ошибок и погрешно стей	Способно сть решения стандартн ых и некоторых нестандар тных задач	способнос ть решения стандартн ых задач и широкого круга нестандар тных задач
В1 (ОК-4) Владеть: Приёмами общения на иностранном языке в стандартных профессиональноделовых ситуациях (например, представиться и задать вопросы собеседнику при знакомстве о должности, своей компании, рабочих обязанностях; озвучить или понять детали при	полное отсутствие навыков, предусмотр енных компетенци ей	отсутстви е ряда важнейши х навыков, предусмот ренных данной компетенц ией	наличие минимальн о необходимо го множества навыков	наличие большинств а основных навыков, продемонст рированное в стандартны х ситуациях	наличие всех основных навыков, продемон стрирован ных в стандартн ых ситуациях	наличие всех навыков, продемон стрирован ное в стандартн ых ситуациях	Наличие всех навыков, продемон стрирован ное в стандартн ых и нестандар тных ситуациях

совершаемом							
заказе; узнать и							
ПОНЯТЬ							
рекомендации по							
ориентированию в							
незнакомом городе							
как добраться до							
гостиницы, бизнес-							
центра и т.п.).							
Шкала оценок по	0 - 20 %	20 - 50 %	50 – 70 %	70-80 %	80 – 90 %	90 – 99 %	100%
проценту правильно							
выполненных							
контрольных							
заданий							

6.4 Примеры типовых контрольных заданий или иных материалов, необходимых для оценки результатов обучения, характеризующих сформированность компетенций.

6.4.1. Вопросы к зачету/экзамену по дисциплине «<u>Иностранный язык в</u> профессиональной сфере»

Вопрос	Код компетенции (согласно РПД)
Времена действительного залога группы Simple	ОПК-4
Времена действительного залога группы Continuous	ОПК-4
Времена действительного залога группы Perfect	ОПК-4
Времена страдательного залога группы Simple	ОПК-4
Времена страдательного залога группы Continuous	ОПК-4
Времена страдательного залога группы Perfect	ОПК-4
Company	ОПК-4
The manager's role	ОПК-4
Decision-making	ОПК-4
Factors that motivate us	ОПК-4
Theory X and theory Y by Douglas McGregor	ОПК-4
A two-factor theory by Frederick Herzberg	ОПК-4
Косвенная речь	ОПК-4
Неличные формы глагола	ОПК-4
Условные предложения I типа	ОПК-4
Условные предложения II типа	ОПК-4
Условные предложения III типа	ОПК-4
Office and workplace etiquette	ОПК-4
International etiquette	ОПК-4
Nonverbal etiquette	ОПК-4
9.Dealing with problems"	ОПК-4
Leadership and management styles	ОПК-4
What makes a successful leader?	ОПК-4
Young managers	ОПК-4

Unit 1: Careers

Answer all thirty questions. There is one mark per question.

Vocabulary: Careers

1 Complete each of these sentences with the correct option.

1	Selim believed he deserved a, so he just asked his boss for one.
a) tar	get b) progress c) promotion
2	It is useful to set your own goals and to think about the skills you need to them.
a) rea	nch b) make c) master
3	In many countries, there are very few career for people without formal
	fications.
-	ans b) breaks c) opportunities
	It is very inconvenient to have to work when you have young children.
	xitime b) overtime c) time off
,	Anika attends lots of professional development seminars because she wants to
	eer move.
	te b) make c) earn
	If you want to get in your career, you have to have clear short- and long-term
goals	
_	ead b) progress c) the sack
	'Bright Sparks' is an agency that helps school leavers on a career plan.
	Fer b) decide c) take
-	It is not enough just to your best; you need to have ambitions as well.
	ike b) work c) do
	Sales representatives often earn a in addition to their salary when they achieve
	targets.
	oney b) living c) bonus
	Multinationals often their employees excellent career opportunities if they are
	ng to travel.
	Fer b) make c) take
2 Co	mplete the sentences using the words in the box.
	do / evaluate / master / make
	Do not always wait for your boss to tell you how well you are doing. You also need to
	your progress yourself.
12	1 0
13	Nandita's dream is to a living as a public relations consultant.
14	Delegating tasks is an important skill to
15	Max is only 52, but he would like to early retirement.
_	uage Review: Ability, requests and offers
	mplete these sentences with the appropriate form (positive or negative) of can, could or
woul	
16	Alex speak Chinese, but he is planning to start learning next year.
17	Last year, our employees use the new software, so we hired a consultant to
teach	them.
18	you like to take a career break?
19	Naruto get a promotion at GFS, so he wants to move to another company.
20	Do you think you recommend one or two employment agencies?
Skills	s: Telephoning
	tch each question 21–25 to the appropriate response a—e. Write your answers here:
	22 23 24 25
21	Could I speak to Mrs Zhang, please?
22	Can I take a message?
	Can I take a message:
23	Who's calling, please?

b Well, I would like some information about the conference. c Sure. That's Lovs. L-O-Y-S. d Just a moment, please. I'll put you through. e Dieter Enke, from LPL. 5 Complete the following phrases using the words in the box. / catch / engaged / on / afraid 26 Hold _____, please. I'll connect you. Sorry, I didn't your first name. 27 I'm _____ there's no answer. 28 29 I'm about the meeting tomorrow. 30 I can't get through. Their phone's always . Пример лексико-грамматического теста на промежуточную аттестацию (зачёт) и итоговую аттестацию (экзамен) Цель: проверка полученных знаний Компетенции, формируемые в результате выполнения практической работы Коды Наименование Структурные элементы компетенции компетенции компетенции к 31 (ОК-4) Знать: Базовые способы общения на OK-4 способность иностранном языке в стандартных профессиональных коммуникации в устной и письменной формах на ситуациях (например, при знакомстве с новыми коллегами; совершении и принятии заказа как по иностранном языке (английском) телефону, так и лично; командировке и т.п.). для решения залач межличностного И межкультурного взаимодействия I. End-of-course test Listening Track 08 1 You will hear Roger Tremain asking his manager if he can go on a training course. Listen to the conversation and complete this chart (1-5) with details of the course Roger wants to attend. You will hear the conversation twice. e of course ation (town or city) ing date ation of course (course only) Track 08 2 Listen again and mark these statements true (T) or false (F). Roger's manager says that ... the course is a good one. 6 7 Roger can take time off to do the course before Christmas. 8 there is enough money in the budget to cover costs up to £2,500. 9 Roger is a good employee who will benefit from the training. 10 Roger should put all the details in writing. 11

25

Sorry. Could you say the second name again?

a If you could just tell her that Imelda Reyes rang.

Vocabulary 3 Complete the text below (11-15) with the correct word from the box. There is one word you of the staff will be made _______12. The company spent £5 million on ______13 last year to promote its latest product. But the product _______14 was a failure. Competition from other UK companies, such as Fyfield and Brix, has been strong, and Carston has seen its market ¹⁵ decline sharply over the last three years. 4 Complete the text below (16-20) with the best verb from the box. There are more verbs than you need. do / get / make / market / set up / take / work Erika always wanted to work for herself. After getting a good qualification in art and design, she decided to ______¹⁶ her own business making jewellery. Two years later, she is finding it hard to _____¹⁷ a living from her business. In fact, she has to _____¹⁸ part-time in a shop to earn extra money. Erika makes innovative jewellery that is both high quality and stylish, but she ²⁰ some market research and then to develop an effective marketing strategy. 5 Match these words (21–30) with the definitions (a–j). 21 complaint 22 endorsement 23 discount 24 investment 25 merger_ 26 promotion 27 refund 28 staff 29 turnover 30 workload a) When a famous person appears in an advertisement saying how good a product is b) Money put into a business activity with the aim of making a profit c) When two or more companies join together to form a larger company d) A statement made by a customer who is not satisfied with a product or service e) The amount of work that a person or organisation has to do f) The people who work for an organisation or company g) The amount of money a company receives in sales in a particular period of time h) Special activity to sell a product: for example, advertising i) Offering something for sale at a lower price than usual j) Money that is given back to the customer if they are not satisfied with a product Language 6 Choose the correct answer (a, b or c) to complete the article (31–40). I Soussaline _____³¹ in a Paris hospital as a cancer specialist. But at present, he is only ng part-time. In his free time, he _____³² his wife to develop a biotech company called . Mr Soussaline describes the difficulties of setting up a new company in France: 'We the necessary investment, but it was impossible. There is much less help for ping companies than in the US.' Mr Soussaline believes that Imstar _____34 a bigger ny by now if it was based in California. Bézieux, who heads a lobby group for small businesses in France, says: 'Between 1965 980, the French economy ______35 twice as fast as the US. Since then, it ______36 the te. One of the main explanations is that our small businesses

	w there is a new approach to small business in France. In the past year, the government ³⁸ a series of initiatives to support innovative start-ups. In future, fast-growing companies
	³⁹ extra benefits and ⁴⁰ lower rates of tax.
31	a) works b) worked c) working
32	a) helped b) was helping c) is helping
33	a) look for b) looked for c) will look for
34	a) was b) would be c) have been
35	a) grows b) is growing c) was growing
36	a) was b) will be c) has been
37	a) is not growing b) was not growing c) are not growing
38	a) launches b) has launched c) will launch
39 40	a) will be reid b) have received c) receive
	a) will be paid b) will pay c) are paying
	each line of the e-mail below (41–45), there is one mistake. Cross out the word which is g and write the correct word on the right. The first one is given as an example.
WIOII	g and write the correct word on the right. The first one is given as an example.
	Subject: Meeting next Thursday
	Door Pooley
	Dear Becky
	Do you please help me? <u>Can</u>
	Do you please help me? I'm trying to find on how many people are coming to the meeting next Thursday. Maria said me it would be ten, but Alex thinks it could be 2042 If
	I'm trying to find on how many people are coming to the meeting next Thursday. Maria said me it would be ten, but Alex thinks it could be 20. Thursday. Maria said me it would be ten, but Alex thinks it could be 20. 43 But the
	more than 15 people come, we would need to book a bigger room.
	large meeting room has already been booked during the whole day.
	1 look forward to hear from you.
	Many thanks,
C1-:11-	Sam
A A	development Meetings
	pose the best phrase (a–h) to complete each gap in the conversation (46–53).
a) I th	
b) I as	
	haps we should
	not sure I agree
	v about
f) The	e next item on the agenda is
g) Ye	s, that's right
h) Wh	nat do you mean
	OK, let's move on ⁴⁶ publicity for our sales conference. Barbara, you've prepared
	hing on this.
	Yes. Well, to start with, I've prepared a leaflet to send out to the agents. You've all
Ted	red a copy. What do you think? 47 it looks good – very colourful!
Reth	highlight the guest speaker's name a bit more. She's very well known, and her talk
	ttract a lot of people.
Barba	ara by highlight the name more? I've put her name in large letters.
Beth	Yes – but ⁵⁰ putting it right at the top?
Ted	

Dora ⁵² – the title of the conference must be at the top. But
⁵³ with Beth. The name should stand out more.
B Socialising
9 Choose the best response (a–g) for each item (54–60).
Would you like to join us for dinner?
Could you tell me where the restaurant is?
What do you recommend?
Can I get you a drink?
Can I order a taxi to go to your hotel?
Thanks for showing me round.
I hope you have a good journey back.
a) Thanks. I'll be in touch soon.
b) The chicken is very good.
c) It was a pleasure.
d) That's very kind of you. I'd love to.
e) It's near our office in the High Street.
f) Thanks, but Jack has offered me a lift.
g) Thanks. Just a glass of water, please.
Reading
10 Read the article and complete each gap (61–65) with one of these words (a–e).
a) messages
b) newspaper
c) warning
d) information
Maggaga an gangiting a maile is not gotting through
Message on sensitive e-mails is not getting through
When new employees start at Goldman Sachs, one of the first things they are told is that they
should not put anything in an e-mail that they wouldn't want to read in the
Don't complain about colleagues. Don't discuss sensitive deals. Don't say bad things about
the competition. If you want to do those things, they are told, use the phone or talk to
someone in person.
The same62 has been repeated across the corporate world for years, but the
message never seems to get through. Sensitive e-mails and instant messages continue to turn
up in public.
It seems that no matter how often they are told, employees continue to see workplace e-mails
as casual, private exchanges that no one else will read. The ePolicy Institute, which conducts
research and advises companies, recently carried out a survey of 416 companies. The survey
showed that only 42 per cent of companies conduct any formal training regarding e-mail
usage. Instead, they rely on written policies that are often not read.
Simply telling workers to be more careful is not enough. Some companies are now using
advanced software that can block potentially embarrassing messages from leaving a corporate

Proofpoint, an electronic security company, offers software that monitors _

Director of Market Development for Proofpoint, says heavily regulated _____

they arrive and depart to detect potentially dangerous words or phrases. Keith Crosley,

as financial services and health care, are among his company's best customers. Kawasaki Motors uses the software to make sure no one leaks its motorcycle designs. The software ensures that personal data such as credit-card numbers and medical histories are encrypted

system.

and monitors the disclosure of confidential corporate _____65.

'Our systems can be trained,' Mr Crosley says. 'You can show it examples – "Here are my new car designs. Here is my internal phone list" – and not let those messages go out.'

The problem is that the software can occasionally block important e-mails that are not sensitive. 'Customers are not very tolerant of that problem,' Mr Crosley says.

e) industries

11 Choose the best answer to each question (66–70).

- There are several kinds of sensitive information that shouldn't be included in e-mails. Which one *doesn't* appear in the article?
- a) complaints about people you work with
- b) trade secrets
- c) employees' names
- d) bank-account details
- e) credit-card details
- 67 If they want to discuss sensitive deals, Goldman Sachs employees are told not to
- a) use the phone.
- b) use e-mail.
- c) talk to a person inside the company.
- According to an ePolicy survey, most companies ...
- a) use special software to block sensitive messages.
- b) organise training programmes to instruct employees how to use e-mail.
- c) send only written instructions about using e-mail.
- 69 Proofpoint is ...
- a) a kind of software that monitors e-mails.
- b) a company that specialises in electronic security.
- c) an institute that advises companies on security.
- Which word is used in the article to mean the same as 'sensitive'?
- a) casual
- b) instant
- c) embarrassing

Writing

12 You are going to visit a client company in Toronto next week. Write a reply to the following e-mail. Write about 50 words.

To:

From: Greg Saunders

Subject: Your visit next week.

Dear ...

I am attaching a programme for your visit next week. Please let me know if there is anything you would like to add.

If you could also tell me your flight number and arrival time, I will arrange for our driver to meet you at Toronto airport and take you to your hotel.

We are all looking forward very much to meeting you next week.

Best regards

Greg

13 Your manager at work has asked if you can recommend your English course to other employees. Write an informal report of 120 to 150 words describing the English course you

have just completed. Include this information: number and length of lessons, people in the group, coursebook topics, exercises and activities. Say what you enjoyed most about the course and what you found useful.

Speaking

You will have a ten-minute oral test. You have five minutes to prepare.

14 Your examiner will ask you some questions about yourself: your work or studies and your future plans.

15 Look at the information about two products in the chart below. Be ready to describe each product and to answer the examiner's questions. Say which one you would prefer to buy and why.

	Whiteboard marker	Eco-friendly marker
Use with	whiteboards	whiteboards
The outer case is		
made of	plastic	recycled paper
Features	Dries immediately after	No harmful chemicals
	writing	
	Long-lasting	
	Clean with special product	Clean with water
Colours	6	4
Price	€15 for a pack of six	€7 for a pack of four

II. Беседа с экзаменатором по пройденным темам (включая краткое сообщение по теме)

Цель: проверка сформированности компетенции ОК-4

Компетенции, формируемые в результате выполнения практической работы

Коды	Наименование	Структурные элементы компетенции
компетенции	компетенции	
OK-4	способность к	У1 (ОК-4) Уметь: Правильно использовать
	коммуникации в	полученные знания по общению на
	устной и	иностранном языке в изученных
	письменной формах	стандартных профессионально-деловых
	на иностранном	ситуациях.
	языке (английском)	31 (ОК-4) Знать: Базовые способы общения
	для решения задач	на иностранном языке в стандартных
	межличностного и	профессиональных ситуациях (например,
	межкультурного	при знакомстве с новыми коллегами;
	взаимодействия	совершении и принятии заказа как по
		телефону, так и лично; командировке и т.п.).
		В1 (ОК-4) Владеть: Приёмами общения на
		иностранном языке в стандартных
		профессионально-деловых ситуациях
		(например, представиться и задать вопросы
		собеседнику при знакомстве о должности,
		своей компании, рабочих обязанностях;
		озвучить или понять детали при
		совершаемом заказе; узнать и понять
		рекомендации по ориентированию в
		незнакомом городе как добраться до
		гостиницы, бизнес-центра и т.п.).

Последовательность действий:

Task: Choose a card with the topic, answer the examiners questions and speak on the topic for 2 minutes afterwards.

Step 1: Read the task. Recollect the ideas and the vocabulary on the topic. Answer the questions.

Примерные вопросы по теме:

- What should a person do, if they want to get a job?
- What are killer-questions and how to deal with them?
- What are the most essential issues when organizing a business meeting?

Step 2: Study the task for a monologue. Plan your answer. Use some phrases to help you.

Introduction:

I'd like to speak about...

I am going to talk about...

I am going to start my story with...

Development:

Firstly...

Secondly...

On the one hand...

On the other hand...

In addition to it...

Moreover...

Conclusion:

So...

To cut a long story short...

I'd like to finish my story with...

In the conclusion...

III. Перевод текста по специальности или резюмирование текста по специальности на английском языке.

Цель: проверка сформированности компетенции ОК-4

Компетенции, формируемые в результате выполнения практической работы

Коды	Наименование	Структурные элементы компетенции
компетенции	компетенции	
OK-4	способность к	У1 (ОК-4) Уметь: Правильно использовать
	коммуникации в	полученные знания по общению на
	устной и	иностранном языке в изученных
	письменной	стандартных профессионально-деловых
	формах на	ситуациях.
	иностранном языке	31 (ОК-4) Знать: Базовые способы общения
	(английском) для	на иностранном языке в стандартных
	решения задач	профессиональных ситуациях (например,
	межличностного и	при знакомстве с новыми коллегами;
	межкультурного	совершении и принятии заказа как по
	взаимодействия	телефону, так и лично; командировке и т.п.).
		В1 (ОК-4) Владеть: Приёмами общения на
		иностранном языке в стандартных
		профессионально-деловых ситуациях
		(например, представиться и задать вопросы
		собеседнику при знакомстве о должности,
		своей компании, рабочих обязанностях;
		озвучить или понять детали при

	совершаемом	заказе;	узнать	и п	аткно
	рекомендации	ПО	ориенти	рованин	О В
	незнакомом	городе	как до	браться	и до
	гостиницы, би	знес-цент	гра и т.п.)).	

Вариант 1: Перевод текста по пройденным темам

Последовательность действий

Task: Translate the given text from English into Russian

Step 1: Read the text with the help of the dictionary if needed

Step 2: Translate the text into Russian

Вариант 2: Резюмирование текста по пройденным темам

Последовательность действий

Task: Read the given text and summarise it in English

Step 1: Read the text with the help of the dictionary if needed

Step 2: Summarise it.

Примерный текст

Consumer electronics is a competitive business and keeping up with the latest fashion is difficult. But a Japanese family-run electronics group, Casio Computer, has shown that they can do as well as much larger companies.

Over the past decade, Casio has launched a number of innovative products. It was the first to launch a very small digital camera, the Exilim, in 2002. Casio's strong G-Shock watches also started a fashion. More recently, the company developed a range of very thin mobile phones for a large mobile-phone operator; they have become the best-selling model in Japan.

Casio's success is based on selling to young fashion-conscious people. This is surprising when one considers that its senior executives are well over the usual age of a senior manager.

Kazuo Kashio, the President, is 79. His elder brother and Chairman, Toshio, is 81, while his younger brother, Yukio, Vice-President, is 76.

The company was founded in 1957 by Mr Kashio's brother Tadao Kashio, the eldest of the four Casio brothers who have led it over the past half-century.

Other corporations in Japan have elderly executives. Chihiro Kanagawa, 80, has been Chief Executive of Shin-Etsu Chemical since 1990. Tetsuro Funai – the founder of Funai Electric, a consumer electronics manufacturer – is 79. Many other CEOs are in their 60s and 70s. This is partly because greater respect is given to old people in Japanese society, and also because the population of Japan is rapidly ageing. The average life span is 79 for men and 86 for women.

Even so, the Kashio brothers' ability to create innovative products is impressive – particularly when the Chief Executive does not use the Internet regularly and rarely visits the shops to try out the latest technology.

Normally it is young people who generate rapid changes in trends. But according to Mr Kashio, it isn't a question of being young: training and the ability to think creatively are more important.

6.5. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания.

- 1. Положение о текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся при реализации образовательных программ высшего образования в ННГУ, утв. решением ученого совета ННГУ протокол от 27.12.2017 № 10 (приказ ректора ННГУ от 29.12.2017 № 630-ОД).
- 2. Положение о фонде оценочных средств, утвержденное приказом ректора ННГУ от 10.06.2015 г. № 247-ОД.

7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)

а) основная литература (из ФОЭР ННГУ):

- 1. Английский язык для экономических специальностей: Учебное пособие / Л.С. Чикилева, И.В. Матвеева. 2-е изд., перераб. и доп. М.: КУРС: НИЦ ИНФРА-М, 2020. 160 с.: 60х90 1/8 + (Доп. мат. znanium.com). (обложка) ISBN 978-5-905554-71-1, 300 экзДударева С.С. "Английский язык. Некоторые вопросы грамматики". Методическое пособие. 2014.//Режим доступа http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=472890
- 2. Английский язык: Уч. пос. для студ. (бакалавров), изуч. визант. искусство, романскую и гот. архитектуру/А.П.Миньяр-Белоручева, 3 изд., доп. М.: Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2019 144 с.: 70х100 1/16 (В: Бакалавриат) (О) ISBN 978-5-00091-107-5, 200 экз. Ярунина С.А. "ХРЕСТОМАТИЯ: Практикум по английскому языку". 2014.// Режим доступа http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=515189
- 3. Английский язык: Учебное пособие / Н.М. Дюканова. 2-е изд., перераб. и доп. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2019. 319 с.: 60х90 1/16. (Высшее образование: Бакалавриат). (переплет) ISBN 978-5-16-006254-9, 1000 экз// Режим доступа http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=368907

б) дополнительная литература:

- 1. Английский язык в менеджменте: Учебное пособие / Н.М. Дюканова. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2021. 256 с.: 60х90 1/16. (Высшее образование: Бакалавриат). (переплет) ISBN 978-5-16-009576-9, 500 экз.//Режим доступа http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=448147
- 2. Английский язык в ситуациях повседневного делового общения: Учебное пособие / 3.В. Маньковская. М.: НИЦ Инфра-М, 2013. 223 с.: 60х90 1/16. (Высшее образование: Бакалавриат). (переплет) ISBN 978-5-16-005065-2 http://znanium.com/bookread2.php?book=397686
- в) программное обеспечение и Интернет-ресурсы:
 - 1. www.english-for-students.com
 - 2. www.english.language.ru
 - 3. www.english-test.net
 - 4. Операционная система Microsoft Windows
 - 5. Прикладное программное обеспечение Microsoft
 - 6. Справочно-правовая система «КонсультантПлюс»

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

Аудитории, оборудованные посадочными местами, персональным компьютером, ЖК монитор и/или проекционном экраном, проектором, доской.

На компьютере должно быть установлено минимальное ПО: MSWindows, MicrosoftOffice, KasperskyEndpointSecurity, Консультант Плюс

Программа составлена в соответствии с требованиями ОС ННГУ по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика», профиль «Экономика, международный бизнес и предпринимательство».

Автор (ы): к.ф.н., доц.	Е.С. Гришакова,
к.п.н., ст.преп.	Н.А.Скурихин
к.ф.н., доц.	Н.В. Ваганова
Рецензент: д.ф.н., профессор	Постникова С.В.
Заведующий кафедрой к.ф.н., доц.	М.В. Золотова
Программа одобрена на заседании и предпринимательства от _15.03.2021	методической комиссии Института экономики г. протокол №3