

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«Национальный исследовательский Нижегородский государственный
университет им. Н.И. Лобачевского»

Юридический факультет

УТВЕРЖДЕНО:
решением президиума Ученого советом ННГУ
Протокол № 1
От 20 апреля 2021 г.

Рабочая программа дисциплины (модуля)

Коммерческое право

(наименование дисциплины (модуля))

Уровень высшего образования

специалитет

(бакалавриат / магистратура / специалитет)

Направление подготовки / специальность

40.05.04 «Судебная и прокурорская деятельность»

(указывается код и наименование направления подготовки / специальности)

Направленность образовательной программы

Судебная деятельность

(указывается профиль / магистерская программа / специализация)

Квалификация (степень)

Юрист

(бакалавр / магистр / специалист)

Форма обучения

Очная

(очная / очно-заочная / заочная)

1. Место и цели дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина «Коммерческое право» относится к базовой части Б1.Б.56 ОПОП по направлению подготовки 40.05.04 «Судебная и прокурорская деятельность»; дисциплина осваивается в 7 семестре.

Поскольку данная дисциплина направлена на изучение, прежде всего, части норм, регулирующих общественные отношения, связанные с организацией и осуществлением коммерческой деятельности, а также государственным регулированием и контролем за организацией и осуществлением коммерческой деятельности., то и данная учебная дисциплина логически и содержательно-методически в наибольшей степени взаимосвязана с такими правовыми дисциплинами базовой (обязательной) части профессионального цикла, как:

- гражданское право;
- международное частное право;
- административное право;
- предпринимательское право.

Указанные дисциплины студенты должны изучить до начала освоения дисциплины «Коммерческое право». Знания, полученные в рамках вышеуказанных дисциплин базовой (обязательной) части профессионального цикла, являются «входными» знаниями и обуславливают успешное изучение настоящей дисциплины, а также актуализируются и уточняются применительно к ее предмету.

Целями освоения дисциплины являются:

- формирование профессиональных знаний, умений и навыков, необходимых для решения выпускником следующих профессиональных задач:

1.1. в области нормотворческой деятельности — подготовки нормативных правовых актов:

- 1.1.1. **изменяющих** и дополняющих содержание федеральных законов, закрепляющих правовые основы регулирования коммерческой деятельности;
- 1.1.2. локальных нормативных правовых актов, регулирующих отношения внутри хозяйствующих субъектов с целью повышения эффективности торговой практики.

1.2. В области правоприменительной деятельности:

- 1.2.1. обоснование и принятие в пределах должностных обязанностей решений, а также
- 1.2.2. совершение действий, связанных с реализацией норм коммерческого права;
- 1.2.3. составление юридических документов:
 - 1.2.3.1. проектов договоров;
 - 1.2.3.2. проектов соглашений об изменении и/или дополнении договоров;
 - 1.2.3.3. проектов протоколов разногласий и протоколов согласования разногласий;
 - 1.2.3.4. проектов актов, претензий и иных документов об исполнении или неисполнении (ненадлежащим исполнением) договоров, юридически значимых сообщений.

1.3. В области правоохранительной деятельности:

- 1.3.1. защита прав субъектов коммерческой деятельности, а также восстановление их нарушенных или оспариваемых в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательства другой стороной, при проведении государственного надзора (контроля);

- 1.3.2. оказание субъектам торгово-посреднической деятельности правовой помощи в юрисдикционных органах.
- 1.4. В области экспертно-консультационной деятельности:**
- 1.4.1. Оказание юридической помощи, консультирование по вопросам правового регулирования коммерческой деятельности;
- 1.4.2. Осуществление экспертизы нормативных правовых актов коммерческого права;
- 1.4.3. Осуществление правовой экспертизы торговых договоров, соглашений.
- 1.4.4. оценка содержания нормативных правовых актов и актов правоприменения на предмет соответствия действующему законодательству сфере коммерческого права.
- 1.5. В области организационно-управленческой деятельности** — осуществление организационно-управленческих функций в должности руководителя юридической службы субъекта коммерческой деятельности.
- 1.6. В области научно-исследовательской деятельности:**
- 1.6.1. Проведение научных исследований проблем правового регулирования торгово-посреднической деятельности и иных областей применения коммерческого права;
- 1.6.2. Участие в проведении научных исследований в области коммерческого права.
- 1.7. В области педагогической деятельности**
- 1.7.1. Преподавание дисциплины «Коммерческое право»;
- 1.7.2. Осуществление правового воспитания.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине «Коммерческое право», соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы (компетенциями выпускников)

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих профессиональных компетенций:

- способностью определять правовую природу общественных отношений, вычленять правовую составляющую в юридически значимых событиях и фактах, квалифицировать их (ОПК-3);
- способностью обобщать практику применения законодательства РФ и проводить анализ реализации государственной политики в установленной сфере деятельности (ПК ОС-36);

Формируемые компетенции (код компетенции, этап формирования)	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), характеризующие этапы формирования компетенций
ОПК-3 (этап освоения – завершающий)	<p>31 (ОПК-3) – - механизма государства, системы права, механизма и средства правового регулирования и реализации права;</p> <p>- базовых положений основных юридических и специальных наук, сущности и содержания основных понятий, категорий, институтов, правовых статусов субъектов правоотношений в различных отраслях материального и процессуального права</p> <p>У1 (ОПК-3) – - оперировать юридическими понятиями и категориями;</p> <p>- правильно толковать применяемую норму права;</p> <p>- применять современные информационные технологии для поиска и обработки правовой</p>

	<p>информации, оформления юридических документов и проведения статистического анализа информации;</p> <ul style="list-style-type: none"> - давать правильную оценку фактическим и юридическим обстоятельствам; - правильно составлять и оформлять юридические документы <p><i>В1 (ОПК-3) – - юридической терминологией;</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками анализа действий субъектов права и юридически значимых событий; - навыками точной квалификации фактов и обстоятельств; - навыками работы с правовыми актами; - навыками анализа правовых норм; - навыками анализа правоприменительной практики, разрешения правовых проблем и коллизий, реализации норм материального и процессуального права; - навыками сбора и обработки информации для реализации правовых норм в соответствующих сферах профессиональной деятельности
<p><i>ПК ОС-36</i> (этап освоения – завершающий)</p>	<p><i>З1 (ПК ОС-36) – Знать:</i> - содержания и особенностей формирования правоприменительной практики в РФ;</p> <ul style="list-style-type: none"> - основных направлений государственной политики РФ в области судебной и прокурорской деятельности <p><i>У1 (ПК ОС-36) – Уметь:</i> - обобщать практику применения законодательства РФ;</p> <ul style="list-style-type: none"> - проводить анализ реализации государственной политики в сфере судебной и прокурорской деятельности <p><i>В1 (ПК ОС-36) – Владеть:</i> - приемами обобщения практики применения законодательства РФ;</p> <ul style="list-style-type: none"> - приемами анализа реализации государственной политики в судебной и прокурорской деятельности

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Знать: содержание основных нормативно-правовых актов РФ, регулирующих вопросы организации и осуществления торгово-посреднической и сопутствующей ей предпринимательской деятельности, государственного регулирования и контроля (надзора) за ними, защиты нарушенных и/или оспариваемых прав коммерсантов.

Уметь: применять соответствующие правовые нормы на практике, в том числе проводить юридический анализ конкретных ситуаций, возникающих в практике деятельности субъектов коммерческого права с целью определения наиболее подходящего и эффективного способа защиты и/или восстановления прав субъектов коммерческого права, подготовки договоров и иных необходимых документов, ведения претензионной работы.

Владеть навыками работы с нормативно-правовыми актами, научной литературой, аналитическими материалами, материалами судебно-арбитражной практики по отдельным вопросам коммерческого права.

3. Структура и содержание дисциплины (модуля) «Коммерческое право»

Объем дисциплины для очной формы обучения составляет 2 зачетных единицы, всего 72 часа, из которых 33 часа составляет контактная работа обучающегося с преподавателем

(16 часов – занятия лекционного типа, 16 часов — занятия семинарского типа (семинары, научно-практические занятия, лабораторные работы и т.п.), 1 час - текущий контроль), 39 часов составляет самостоятельная работа обучающегося.

Содержание дисциплины (модуля)

Наименование и краткое содержание разделов и тем дисциплины (модуля), форма промежуточной аттестации по дисциплине (модулю)	Всего (часы)		В том числе											
			Контактная работа (работа во взаимодействии с преподавателем), часы										Самостоятельная работа обучающегося, часы	
			из них											
	Занятия лекционного типа	Занятия семинарского типа	Занятия лабораторного типа	Консультации	Всего	Очная	Заочная	Очная	Заочная	Очная	Заочная	Очная	Заочная	
	Очная	Заочная	Очная	Заочная	Очная	Заочная	Очная	Заочная	Очная	Заочная	Очная	Заочная	Очная	Заочная
Тема 1. Понятие коммерческого права	4,5		1		1		-		-		2		2,5	
Тема 2. Возникновение и развитие коммерческого права	4,5		1		1		-		-		2		2,5	
Тема 3. Источники (формы) коммерческого права	4,5		1		1		-		-		2		2,5	
Тема 4. Субъекты коммерческого права	4,5		1		1		-		-		2		2,5	
Тема 5. Объекты коммерческого права	5		1,5		1,5		-		-		3		2	
Тема 6. Торговые договоры	7		1,5		1,5		-		-		3		4	
Тема 7. Определение товара в договоре	4,5		1		1		-		-		2		2,5	
Тема 8. Условия договора о передаче и оплате товара	5		2		1		-		-		3		2	
Тема 9. Организационные и служебные условия договора	7		2		1		-		-		3		4	
Тема 10. Особенности продажи отдельных	5		1		1		-		-		2		3	

<i>видов товаров</i>														
<i>Тема 11. Правовые формы деятельности по организации торговли</i>	4,5		1		1		-		-		2		2,5	
<i>Тема 12. Правовое регулирование перевозки грузов</i>	4,5		1		1		-		-		2		2,5	
<i>Тема 13. Хранение товаров</i>	3,5		1		1		-		-		2		1,5	
<i>Тема 14. Страхование в коммерческой деятельности</i>	3		-		1		-		-		1		2	
<i>Тема 15. Государственный контроль за осуществлением коммерческой деятельности</i>	3		-		1		-		-		1		2	
<i>Тема 16. Защита прав коммерсантов</i>	1		-		-		-		-		-		1	
<i>В т.ч. текущий контроль</i>	1				1									
Промежуточная аттестация - Зачет														

Содержание дисциплины «Коммерческое право» по темам

Тема 1. Понятие коммерческого права

Значения термина «коммерческое право». Понятие коммерческой деятельности. Отличительные черты торговли. История торговли. Зарождение и основные этапы развития торговли. Коммерческое право как отрасль частного права. Предмет коммерческого права. Метод коммерческого права. Место коммерческого права в системе права. Соотношение коммерческого права с гражданским и предпринимательским. Принципы коммерческого права. Основные начала регулирования коммерческой деятельности, основополагающие требования к осуществлению коммерческой деятельности. Наука коммерческого права: становление, основные проблемы. Деятельностная парадигма в науке коммерческого права. Коммерческое право как учебная дисциплина. Соотношение науки и учебной дисциплины коммерческого права. Структура и содержание учебной дисциплины «коммерческое право».

Тема 2. Возникновение и развитие коммерческого права

Основные этапы развития коммерческого законодательства. Римский период. Итальянский период. Французский период. Германский период. Развитие торгового права в России.

Конвергенция частного и публичного права как тенденция новейшего периода развития коммерческого права.

Расширение договорной диспозитивности в коммерческом праве.

Тема 3. Источники (формы) коммерческого права

Подходы к пониманию источников и форм правового регулирования коммерческой деятельности. Формы права, исходящие от государства. Дискуссии о кодификации торгового законодательства. Проблема дуализма частного права. Формы права, исходящие от сообщества коммерсантов. Формы права, исходящие от научного сообщества. Индивидуальное регулирование коммерческой деятельности договором. Закон о торговле: структура, содержание, значение. Международные торговые договоры: содержание, значение.

Характеристика основных международных торговых договоров с участием Российской Федерации. Конвенция ООН (ЮНСИТРАЛ) о договорах международной купли-продажи товаров, международные конвенции по праву интеллектуальной собственности. Международные договоры в сфере транспортного, вексельного и чекового права и кредитно-расчетных отношений. Торговое законодательство Таможенного союза и ЕАЭС. Основные виды решений евразийских объединений в сфере торговли. Техническое регулирование в евразийских объединениях. Акты ВТО. Правовой статус и значение ВТО. Межгосударственные обязательства в сфере международной торговли. Акты международной частноправовой унификации: виды, порядок принятия, механизм действия, значение. Торговые обычаи: понятие, признаки, значение.

Тема 4. Субъекты коммерческого права

Понятие и виды субъектов коммерческой деятельности. Коммерсанты. Производители. Торговые посредники. Покупатели. Организаторы торговли. Лица, содействующие торговле. Виды торговых посредников: брокеры, комиссионеры, консигнаторы, агенты, дистрибьюторы, дилеры, франчайзи, трейдеры, ритейлеры. Зависимые и независимые посредники. Организаторы внутреннего торгового оборота. Товарная биржа. Ассоциации содействия торговле и торговые союзы. Торгово-промышленная палата. Оптовые выставки и ярмарки, оптовые продовольственные рынки. Организаторы международной торговли: международные товарные биржи, ассоциации товаропроизводителей, торговые палаты зарубежных стран, Международная торговая палата. Международные выставки, ярмарки, оптовые продовольственные рынки.

Тема 5. Объекты коммерческого права

Товар как объект торговли. Понятие и свойства товара. Соотношение понятия товара с понятием объекта гражданского права. Оборотоспособность объектов коммерческого права. Типы ограничения оборотоспособности. Особенности правового режима отдельных товаров. Правовой режим недвижимости. Правовой режим ценных бумаг и товарораспорядительных документов. Правовой режим информации. Правовой режим «бестелесного имущества». Правовые средства обособления товаров. Товарные знаки, собственные торговые марки, наименования мест происхождения товаров, коммерческие обозначения, общеизвестные обозначения товаров, доменные имена, бренды. Цифровые продукты как объект торгового оборота. Услуги, сопутствующие товарам и цифровым продуктам. Товарные деривативы. Форварды, фьючерсы, опционы. Цели использования товарных деривативов.

Тема 6. Торговые договоры

Понятие и сущность торгового договора. Действие договора. Признаки договора. Функции договора. Отличительные черты коммерческих договоров. Классификация торговых договоров. Критерии типизации торговых договоров. Структура договорных связей: понятие, виды и факторы, ее определяющие; общие вопросы формирования. Формирование договорных связей изготовителей и потребителей. Функции посредников. Определение оптимальной структуры связи. Формирование договорной связи по поставкам для государственных нужд. Формирование договорных связей при поставках из одного региона в другой. Долгосрочные договоры: понятие, назначение, критерии выделения. Рамочные договоры. Способы заключения рамочных и отдельных договоров. Составные обязательства.

Понятие и виды условий торгового договора. Вырабатываемые и невырабатываемые условия. Виды вырабатываемых условий: предписываемые и инициативные условия. Стандартные условия договора. Последовательность выработки условий договора. Заключение договора на стандартных условиях. Виды подразумеваемых условий. Оценка условий договора на соответствие принципам коммерческого права. Несправедливые, неясные, неожиданные, дискриминационные условия договора.

Понятие, цель и задачи правовой деятельности по заключению договора. Принцип свободы договора, его реализация при заключении коммерческих договоров. Ограничение свободы договора. Источники правового регулирования деятельности по заключению договоров. Способы заключения торговых договоров. Критерии выбора способа заключения договора. Обмен офертой и акцептом. Переговоры. Заключение договора на стандартных условиях. Заключение договора на торгах. Заключение договора путем принятия заказа. Форма торговых договоров. Заключение договора в сети Интернет. Понятие, функции и виды электронной подписи. Порядок получения и использования электронной подписи. Изменение и расторжение торговых договоров: понятие, основания, способы, правовые последствия. Изменение и расторжение договора по соглашению сторон. Одностороннее изменение и расторжение договоров.

Ответственность за нарушение торговых договоров. Формы имущественной ответственности. Неустойка — основная форма имущественной ответственности в торговле. Виды неустойки. Особенности выработки договорных условий о неустойке. Возмещение убытков. Виды убытков. Соотношение убытков и иных потерь коммерсанта. Реальный ущерб, упущенная выгода, абстрактные убытки, заранее исчисленные убытки. Доказывание размера убытков. Порядок расчета убытков. Основания имущественной ответственности. Ограничение размера имущественной ответственности. Договорные ограничения размера ответственности. Законные ограничения размера ответственности. Вина кредитора, просрочка кредитора. Основания освобождения от ответственности. Действие непреодолимой силы. Случай. Порядок привлечения к ответственности. Претензионный порядок.

Тема 7. Определение товара в договоре

Условие о товаре в предмете договора купли-продажи. Требования к условию о предмете (принцип правовой определенности). Указание на предмет договора купли-продажи товаров. Ассортимент товара как условие о предмете. Количество и способы его определения. Условие о порядке приема товара по количеству. Последствия нарушения условий об ассортименте и количестве.

Качество товара. Понятие «недостаток товара». Явные и скрытые недостатки. Общие требования к качеству: пригодность и соответствие товара. Срок годности и срок службы товара. Обязательные требования к качеству товара. Технические регламенты. Стандарты. Способы подтверждения соответствия. Повышенные требования к качеству товара. Последствия нарушения требований к качеству товара.

Особые естественные свойства товара: тяжеловесные, крупногабаритные, опасные, скоропортящиеся и другие. Опасные товары.

Комплектность и комплект товаров. Последствия несоблюдения условий о комплекте и комплектности товара.

Тара и упаковка. Последствия нарушения условий о таре и упаковке.

Документы, относящиеся к товару. Определение перечня документов, относящихся к товару. Последствия нарушения условий о документах, относящихся к товару.

Права третьих лиц на товар. Обязанность продавца о передаче товара, свободного от прав третьих лиц и последствия ее нарушения.

Тема 8. Условия договора о передаче и оплате товара

Условия о порядке передачи товара. Срок передачи товара и способы его определения. Досрочное исполнение. Момент исполнения. Способ исполнения. Доказательства исполнения. Последствия неисполнения обязанности передать товар.

Условия о порядке принятия товара. Проверка принимаемого товара по ассортименту, количеству, качеству, комплектности, качеству тары (упаковки). Проверка пригодности средств транспортировки товара. Обычные способы

приемки и обыкновения, регулирующие порядок приемки товара. Специальные способы приемки. Место и сроки приемки товара. Скрытые недостатки и правила их обнаружения. Последствия обнаружения недостатков товара. Завершение приемки.

Условие о гарантии качества товара. Понятие гарантийного срока. Начало течения гарантийного срока, продолжительность гарантийных сроков, приостановление гарантийного срока и прекращение гарантийных обязательств.

Условие о цене товара. Виды цен. Свободные (рыночные) цены и цены регулируемые. Цены, устанавливаемые соглашением взаимозависимых лиц. Значение цены для заключения договора. Способы определения цены в договоре.

Условие о расчетах. Понятие расчета. Источники правового регулирования расчетов. Валюта платежа. Порядок расчетов. Предварительная оплата товара (аванс). Оплата товара в кредит (рассрочкой или отсрочкой платежа). Потестативные условия при расчетах в кредит. Проценты за пользование кредитом. Обеспечение права продавца на получение цены. Формы расчетов: расчеты платежными поручениями, чеками, по инкассо, по аккредитиву, иные формы расчетов. Использование векселя в расчетах за товар. Оплата товара путем встречного неденежного предоставления.

Последствия нарушения условий о цене и расчетах.

Тема 9. Организационные и служебные условия договора

Режим конфиденциальности информации. Законный режим конфиденциальности. Соглашение о конфиденциальности. Вступление в переговоры без намерения заключить договор. Последствия нарушения режима конфиденциальности информации.

Условие об эксклюзивности и пределы его применения. Соотношение с законодательством о защите конкуренции.

Условия о порядке разрешения споров. Претензионный порядок разрешения споров. Соглашение о подсудности. Арбитражное соглашение. Соглашение о медиации.

Тема 10. Особенности продажи отдельных видов товаров

Значение специальных правил продажи отдельных видов товаров и источники правового регулирования.

Особенности, обусловленные способом акцепта предложения о продаже товара: 1) особенности при заключении договора дистанционным способом — информационные обязанности продавца; обязанность продавца по доставке товара покупателю; особое право покупателя на отказ от товара ненадлежащего качества; 2) особенности при продаже по образцам — обязанность продавца по выставлению образцов в местах ознакомления (продажи) товаров, обязанность доставить товар покупателю, обязанность по установке, подключению, наладке и пуску в эксплуатацию отдельных технически сложных товаров, обязанность обеспечить соответствие качества товара образцу и информации, предоставленной покупателю при заключении договора; особые права покупателя.

Особенности, обусловленные предметом договора: 1) особенности продажи продовольственных товаров; 2) особенности продажи текстильных, трикотажных, швейных и меховых товаров и обуви; 3) особенности продажи технически сложных товаров бытового назначения; 4) особенности продажи автомобилей, мототехники, прицепов и номерных агрегатов к ним; 5) особенности продажи изделий из драгоценных металлов и их сплавов с использованием драгоценных камней.

Общие особые обязанности продавцов при торговле отдельными видами товаров.

Тема 11. Правовые формы деятельности по организации торговли

Общие вопросы регулирования деятельности по организации торговли. Субъекты, осуществляющие деятельность по организации торговли. Доступ к организованной торговле.

Биржевая торговля. Товарная биржа. Биржевые сделки.

Ярмарка как форма организованной торговли. Организатор ярмарки. Правила ярмарочной торговли.

Оптовые продовольственные рынки. Организатор торговли. Особенности продажи товаров на оптовых продовольственных рынках.

Розничные рынки. Организатор торговли. Особенности продажи товаров на розничных рынках.

Тема 12. Перевозка грузов

Понятие, виды и правовая основа перевозки. Железнодорожные перевозки. Автомобильные перевозки. Воздушные перевозки. Морские перевозки. Перевозки внутренним водным транспортом. Смешанные перевозки.

Общая характеристика договора перевозки груза. Понятие договора перевозки. Существенные условия договора. Обязанности перевозчика.

Общая характеристика договора фрахтования. Понятие, признаки и условия договора фрахтования.

Договор об организации перевозок. Понятие, признаки и содержание договора об организации перевозок.

Договор транспортной экспедиции. Источники правового регулирования. Понятие, признаки и содержание договора транспортной экспедиции.

Тема 13. Хранение товаров

Понятие и общая характеристика договора хранения. Признаки договора хранения. Существенные условия договора хранения. Режимы хранения.

Хранение на товарном складе. Понятие и содержание договора складского хранения.

Ответственное хранение товаров: понятие, область применения и источники правового регулирования.

Тема 14. Страхование в коммерческой деятельности

Имущественное страхование и его виды. Источники правового регулирования. Существенные условия договора имущественного страхования.

Страхование имущества. Договор страхования груза. Договор страхования товара. Договор страхования фрахта.

Страхование гражданской ответственности. Страхование деликтной ответственности и страхование ответственности по договору.

Страхование предпринимательского риска. Понятие предпринимательского риска. Отличие договора страхования предпринимательского риска от страхования гражданско-правовой ответственности.

Тема 15. Государственный контроль за организацией и осуществлением коммерческой деятельности

Понятие и правовые формы государственного контроля (надзора) и муниципального контроля. Виды деятельности, смежные с государственным (муниципальным) контролем (надзором). Способы государственного (муниципального) контроля (надзора). Виды проверок. Предмет проверки. Порядок проведения проверки. Результаты проверки.

Понятие и правовые формы налогового контроля. Цель налоговых проверок. Виды налоговых проверок. Порядок проведения налоговой проверки. Результаты налоговой проверки.

Понятие и правовые формы таможенного контроля. Предмет таможенного контроля. Виды таможенного контроля. Задачи таможенного контроля. Формы таможенного контроля.

Понятие и правовые формы валютного контроля. Предмет валютного контроля. Обязанности резидентов.

Понятие и виды государственного портового контроля. Государственный портовый контроль в морских портах. Государственный контроль на внутренних водных путях.

Государственный надзор за осуществлением деятельности по проведению организованных торгов. Понятие государственного надзора и общие правила его осуществления: субъект, виды, формы, результат проверки.

Тема 16. Защита прав коммерсантов

Способы и формы защиты прав коммерсантов. Неюрисдикционная форма защиты прав. Защита прав коммерсантов в административном порядке и на основании обращений в органы надзора. Защита прав коммерсантов в судебном порядке.

4. Образовательные технологии

В соответствии с рабочей программой и тематическим планом изучение дисциплины проходит в виде аудиторной и самостоятельной работы студентов. Учебный процесс в аудитории осуществляется в форме лекционных и семинарских занятий. Важнейшей задачей, реализуемой в процессе проведения аудиторных занятий, является формирование компетентного подхода.

Образовательные технологии, способствующие формированию компетенций

используемые на занятиях лекционного типа:

- лекции с использованием мультимедийных средств поддержки образовательного процесса;

- лекции с проблемным изложением учебного материала;

используемые на занятиях практического типа:

- регламентированная самостоятельная деятельность студентов;

- поисковая деятельность при выполнении методических заданий;

- решение проблемных ситуаций.

Занятия лекционного типа по данной дисциплине составляют 33 процента от аудиторных занятий.

В соответствии с требованиями ФГОС ВПО по направлению подготовки специальности 030900 «Юриспруденция» и в целях реализации компетентного подхода при изучении дисциплины «Коммерческого права» предусматривается широкое использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий на каждом семинаре (практические задания в виде анализа реальных правовых ситуаций (кейсов), решения конкретных практических ситуаций с выявлением тех или иных правовых рисков, заполнения форм тех или иных документов, решения тестовых заданий) в сочетании с внеаудиторной работой по формированию и развитию профессиональных навыков обучающихся. В рамках учебного курса предусматривается:

- использование презентаций, учебных фильмов и контента интернет-сайтов – при чтении всех лекций;

- проведение деловых и ролевых игр — при проведении 30% семинарских и практических занятий;

- разбор конкретных ситуаций — при проведении семинарских и практических занятий (в соответствии с содержанием планов).

Применяемая технология	Тема	Вид занятия
Устный рассказ	1-16	Лекция, семинарское (практическое) занятие
Разбор конкретных ситуаций	3-16	Лекция, семинарское (практическое) занятие
Демонстрация презентаций	2-16	Лекции
Деловая или ролевая игра	7-9, 15	Семинарские (практические занятия)

Научный диспут (дискуссия)	1-6, 12-14	Семинарские занятия
----------------------------	------------	---------------------

5. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся

К самостоятельной работе студента относится деятельность, которую он осуществляет без участия преподавателя, но по его заданию, под его руководством и контролем.

Самостоятельная работа проводится в целях углубления и расширения теоретических знаний, их систематизации и закрепления, а также формирования навыков поиска, оценки и использования нормативной и справочной информации и специальной литературы, развития познавательных способностей и активности (творческой инициативы, самостоятельности, ответственности, организованности), формирования самостоятельного мышления, способностей к саморазвитию, самосовершенствованию и самореализации.

К видам самостоятельной работы студента относится аудиторная и внеаудиторная работа. Аудиторная работа выполняется на учебных занятиях по заданию и под руководством преподавателя. Внеаудиторная работа выполняется по заданию и при методическом руководстве и контроле со стороны преподавателя, но без его непосредственного участия.

Аудиторная самостоятельная работа студента возможна при использовании активных и интерактивных форм занятий. Традиционная пассивная форма предполагает простые ответы студентов на поставленные вопросы и исключает самостоятельную работу, студент просто воспроизводит знания, которые он получил либо от преподавателя в результате пассивного восприятия, либо в результате внеаудиторной самостоятельной работы.

Формы и виды внеаудиторной самостоятельной работы обучающихся:

- чтение основной и дополнительной литературы, изучение информации, полученной в системе Интернет;
- конспектирование источников;
- подготовка сообщений, докладов, рефератов, презентаций, эссе;
- выполнение творческих работ, учебных проектов, учебно-исследовательских работ;
- самостоятельное выполнение практических заданий репродуктивного типа (ответы на вопросы, тесты и т.д.);
- подготовка к промежуточной аттестации, в том числе путём самостоятельного выполнения практических заданий.

Внеаудиторная самостоятельная работа студентов по содержанию может быть разделена на нижеследующие блоки.

Изучение понятийного аппарата дисциплины

Все содержание индивидуальной самостоятельной работы в конечном счете должно быть подчинено усвоению понятийного аппарата дисциплины, поскольку одной из важнейших задач подготовки современного специалиста является формирование прочных навыков грамотного применения профессиональной терминологии. Лучшему усвоению и пониманию дисциплины помогут различные энциклопедии, словари, справочники и другие материалы, указанные в списке литературы.

Изучение тем самостоятельной подготовки по учебно-тематическому плану

Особое место отводится самостоятельной проработке студентами отдельных разделов и тем по изучаемой дисциплине. Такой подход вырабатывает у студентов инициативу, стремление к увеличению объема знаний, выработке умений и навыков всестороннего овладения способами и приемами профессиональной деятельности.

Изучение вопросов очередной темы требует глубокого усвоения теоретических основ, раскрытия сущности основных категорий системы валютного регулирования, проблемных аспектов темы и анализа фактического материала.

Работа над основной и дополнительной литературой

Изучение рекомендованной литературы следует начинать с учебников и учебных пособий, затем переходить к нормативно-правовым актам, научным монографиям и материалам периодических изданий. Конспектирование – одна из основных форм самостоятельного труда, требующая от студента активно работать с учебной литературой и не ограничиваться конспектом лекций.

Студент должен уметь самостоятельно подбирать литературу, необходимую для учебной и научной работы. При этом следует обращаться к предметным каталогам и библиографическим справочникам, которые имеются в библиотеках.

Самоподготовка к практическим занятиям

При подготовке к практическому занятию необходимо помнить, что данная дисциплина тесно связана с ранее изучаемыми дисциплинами..

На семинарских занятиях студент должен уметь последовательно излагать свои мысли и аргументировано их отстаивать.

Для достижения этой цели необходимо:

- 1) ознакомиться с соответствующей темой программы изучаемой дисциплины;
- 2) осмыслить круг изучаемых вопросов и логику их рассмотрения;
- 3) изучить рекомендованную учебно-методическим комплексом литературу по данной теме;
- 4) тщательно изучить лекционный материал;
- 5) ознакомиться с вопросами очередного семинарского занятия;
- 6) подготовить краткое выступление по каждому из вынесенных на семинарское занятие вопросу.

Изучение вопросов очередной темы требует глубокого усвоения теоретических основ дисциплины, раскрытия сущности основных положений, проблемных аспектов темы и анализа фактического материала.

При презентации материала на семинарском занятии можно воспользоваться следующим алгоритмом изложения темы: определение и характеристика основных категорий, эволюция предмета исследования, оценка его современного состояния, существующие проблемы, перспективы развития. Удачным и репрезентативным вариантом выступления является его сопровождение презентационными материалами, подготовленными в среде PowerPoint, что существенно повышает степень визуализации, а, следовательно, доступности, понятности материала и заинтересованности аудитории к результатам научной работы студента.

Самостоятельная работа студента при подготовке к зачету.

Контроль выступает формой обратной связи и предусматривает оценку успеваемости студентов и разработку мер по дальнейшему повышению качества подготовки современных правоведов.

Итоговой формой контроля успеваемости студентов по учебной дисциплине «Коммерческое право» является зачет.

Бесспорным фактором успешного завершения очередного модуля является кропотливая, систематическая работа студента в течение всего периода изучения дисциплины (семестра). В этом случае подготовка к экзамену будет являться концентрированной систематизацией всех полученных знаний по данной дисциплине.

В начале семестра рекомендуется внимательно изучить перечень вопросов к зачету по данной дисциплине, а также использовать в процессе обучения

программу, другие методические материалы, разработанные кафедрой по данной дисциплине. Это позволит в процессе изучения тем сформировать более правильное и обобщенное видение студентом существа того или иного вопроса за счет:

- а) уточняющих вопросов преподавателю;
- б) подготовки рефератов по отдельным темам, наиболее заинтересовавшие студента;
- в) самостоятельного уточнения вопросов на смежных дисциплинах;
- г) углубленного изучения вопросов темы по учебным пособиям.

Кроме того, наличие перечня вопросов в период обучения позволит выбрать из предложенных преподавателем учебников наиболее оптимальный для каждого студента, с точки зрения его индивидуального восприятия материала, уровня сложности и стилистики изложения.

Изучение сайтов по темам дисциплины в сети Интернет

Ресурсы Интернет являются одним из альтернативных источников быстрого поиска требуемой информации. Их использование возможно для получения основных и дополнительных сведений по изучаемым материалам. Однако рекомендуется использовать только ту информацию, которая размещена на официальных и профессиональных сайтах, перечень которых приводится в настоящей программе.

Основа текущего контроля – *вопросы к семинарским занятиям:*

Планы семинарских занятий

Тема 1. Понятие коммерческого права

- 1. Понятие и место коммерческого права в системе российского права;
- 2. Предмет и метод коммерческого права;
- 3. Принципы коммерческого права. Принцип свободы договора и его пределы. Принцип недопустимости произвольного вмешательства в частные дела. Принцип обязательности договора. Принцип добросовестности и честной деловой практики. Принцип связанности сторон предпринимательского договора обычаем и практикой, которую они установили в своих взаимоотношениях. Правовое значение принципов коммерческого права.

Рекомендуемая литература:

- 1. Андреева Л.В. О соотношении торговой, коммерческой и посреднической деятельности и предмете коммерческого права // Торговое право. 2012. N 3. С. 12 - 19.
- 2. Проценко И. Признаки торгового права Германии как особенной отрасли частного права // Закон и жизнь. - № 8/4. – 2013. С. 217-221.
- 3. Чельшев М.Ю. О месте коммерческого права в системе российского права // Коммерческое право: актуальные проблемы и перспективы развития: Сборник статей к юбилею доктора юридических наук, профессора Бориса Ивановича Пугинского / сост. Абросимова Е.А., Филиппова С.Ю. М.: Статут, 2011 [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
- 4. Олейник О.М. Формирование критериев квалификации предпринимательской деятельности в судебной практике // Предпринимательское право. 2013. N 1. С. 2 - 16.
- 5. Ершова И.В. Понятие предпринимательской деятельности в теории и судебной практике // Lexrussica. 2014. N 2. С. 160 - 167.

Тема 2. Возникновение и развитие коммерческого права

- 1. Основные этапы развития коммерческого законодательства;

2. Конвергенция частного и публичного права как тенденция новейшего периода развития коммерческого права;
3. Расширение договорной диспозитивности в коммерческом праве.

Рекомендуемая литература:

1. Андреев В.К. О сочетании частных и публичных начал в правовом регулировании предпринимательской деятельности // Журнал российского права. 2013. N 1. С. 21 - 25.
2. Знак М.А. Теоретические проблемы диспозитивности договорной ответственности в гражданском праве // Право и демократия: Выпуск 19. – Минск: Белорусский государственный университет, 2008.
3. Карапетов А.Г. Свобода договора и пределы императивности норм гражданского права // Вестник ВАС РФ. – 2009. № 9.
4. Конвергенция частного и публичного права: проблемы теории и практики: Монография / Н.М. Коршунов. - М.: Норма: ИНФРА-М, 2014.
5. Коршунов Н.М. Противостояние «хозяйственников» и «цивилистов» в контексте конвергенции частного и публичного права // Предпринимательское право. - 2011. - № 1 [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
6. Красавчиков О.А. Диспозитивность в гражданско-правовом регулировании / О. А. Красавчиков // Советское государство и право. – 1970. – № 1.
7. Прохорков Т.Н. Диспозитивность как принцип российского гражданского права: Автореф. дис. канд. юрид. наук: 12.00.03. – Краснодар, 2010.

Тема 3. Источники (формы) коммерческого права

1. Конституция РФ в системе источников коммерческого права. Конституционные гарантии коммерческой деятельности;
2. Международные договоры и общепризнанные нормы международного права в системе источников коммерческого права;
3. Нормативные правовые акты как источник коммерческого права;
4. Обычай как источник коммерческого права;
5. Обыкновения в системе источников коммерческого права;
6. Судебный прецедент в системе источников коммерческого права;
7. Иные источники коммерческого права

Рекомендуемая литература:

1. Аксенов А.Г. Договор международной купли-продажи товаров между субъектами предпринимательской деятельности стран СНГ. М.: Инфотропик Медиа, 2012.
2. Андреева Л.В. Проблемы унификации российского законодательства о торговле в условиях экономической интеграции // Предпринимательское право. Приложение «Бизнес и право в России и за рубежом». 2013. N 4. С. 38 - 41.
3. Берлявский Л.Г., Расчетов В.А. Место обычно-правовых норм в системе источников современного российского права // Российская юстиция. 2014. N 1. С. 2 - 6.
4. Лаптев В.А. Система источников предпринимательского права // Lexrussica. 2014. N 6. С. 674 - 682.
5. Ерпылева Н.Ю. Источники международного коммерческого права // Внешнеторговое право. 2011. N 1. С. 13 - 17.

6. Николукин С.В. Унификация правил международной купли-продажи (на примере Принципов УНИДРУА) // Юрист. 2014. N 4. С. 36 - 41.
7. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2010 / пер. с англ. А.С. Комарова. М.: Статут, 2013.
8. Холопов К.В. Инкотермс 2010: назначение, изменения и отличия // Российский внешнеэкономический вестник. 2011. N 1. С. 60 - 66.
9. Штыкова Н.Н. Правовая природа обычаев делового оборота в гражданском обороте России // Российская юстиция. 2013. N 4. С. 7 - 10.

Тема 4. Субъекты коммерческого права

1. Понятие и виды субъектов коммерческого права;
2. Правоспособность субъектов торгово-посреднической деятельности;
3. Разрешительный порядок осуществления коммерческой деятельности;
4. Уведомительный порядок осуществления коммерческой деятельности;
5. Субъекты, обладающие правом собственности на реализуемые товары;
6. Субъекты торгово-посреднической деятельности, не обладающие правом собственности на реализуемые товары;
7. Роль торговых служащих в коммерческой деятельности.

Рекомендуемая литература:

1. Беседин А.Н., Козина Е.А. Развитие системы юридических лиц в гражданском законодательстве // Lexrussica. 2013. N 2. С. 155 - 167; N 3. С. 231 - 247.
2. Купреев С.С. Лицензирование как административно-правовой метод государственного управления: современное состояние // Административное право и процесс. 2013. N 4. С. 18 - 21.
3. Лескова Ю.Г. Концептуальные и правовые основы саморегулирования предпринимательских отношений. М.: Статут, 2013.
4. Тихомирова Л.В., Тихомиров М.Ю. Индивидуальный предприниматель: Комментарии, судебная практика, официальные разъяснения / под общ.ред. Тихомирова М.Ю. М.: Издательство Тихомирова М.Ю., 2014.
5. Третьякова С.Б. Саморегулируемая организация - особый субъект права // Административное и муниципальное право. 2013. N 5. С. 415 - 420.

Тема 5. Объекты коммерческого права

1. Понятие объектов коммерческого права;
2. Понятие и признаки товара;
3. Условия допуска к обороту отдельных категорий товаров;
4. Понятие и порядок определения товарного рынка;
5. Правовой режим денег;
6. Правовой режим ценных бумаг;
7. Режим прав на объекты интеллектуальной собственности;
8. Нематериальные блага как объекты коммерческого права.

Рекомендуемая литература:

1. Барсегян В.Х. Особенности обращения и некоторые вопросы отграничения коносамента от морской накладной // Транспортное право. 2012. N 4. С. 17 - 19.

2. Бобров М.Е. Товарный знак и наименование юридического лица: коллизия прав // Адвокат. 2013. N 12.
3. Гришаев С.П. Деньги как объект гражданских прав: изменения в законодательстве // СПС КонсультантПлюс. 2014.
4. Каменева З.В. Деловая репутация как объект гражданского права // Адвокат. 2014. N 5.
5. Хабаров С.А. Ценные бумаги как объекты гражданских прав в новой редакции Гражданского кодекса РФ // Гражданское право. 2014. N 3. С. 3 - 6.
6. Шевчук М.В. Электронные денежные средства в системе объектов гражданских прав // Банковское право. 2013. N 3. С. 25 - 33.
7. Щербакова М.А. Правовые проблемы практического применения банками складских свидетельств // Банковское право. 2012. N 6. С. 74 - 78.

Тема 6. Торговые договоры

1. Понятие и особенности торгового договора;
2. Виды торговых договоров;
3. Свобода торгового договора;
4. Заключение торговых договоров;
5. Изменение и расторжение торговых договоров;
6. Ответственность за нарушение торговых договоров.

Рекомендуемая литература:

1. Зинковский М.А. Смешанный торговый контракт (договор) // Современное право. 2013. N 1. С. 35 - 38
2. Карапетов А.Г. Свобода договора и пределы императивности норм гражданского права // Вестник ВАС РФ. – 2009. № 9.
3. Крашенинников Е.А., Байгушева Ю.В. Заключение договора // Вестник ВАС РФ. 2013. N 5. С. 60 - 104.
4. Ландкоф С.Н. Торговые сделки. Теория и практика. Харьков: Юридическое издательство НКЮ УССР. 1929. [Электронный ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/25008/read>
5. Трояновский А.В. Понятие "существенное нарушение договора" в Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. // Юрист. 2014. N 4. С. 42 - 46.

Тема 7. Определение товара в договоре

1. Условие о товаре в предмете договора купли-продажи;
2. Указание на предмет договора купли-продажи товаров;
3. Количество;
4. Качество;
5. Особые естественные свойства товара;
6. Комплектность и комплект товаров;
7. Тара и упаковка;
8. Документы, относящиеся к товару;
9. Права третьих лиц на товар.

Рекомендуемая литература:

1. Богдан В.В. Существенный недостаток товара (работы, услуги) как основание отказа потребителя от исполнения договора: проблемы теории и практики // Российская юстиция. 2013. N 11. С. 11 - 13.
2. Горбатов К.А. Купля-продажа с условием сохранения собственности у продавца: вопросы, возникающие в практике // Вестник гражданского права. 2013. N 1. С. 97 - 107.
3. Свирин Ю.А. К вопросу о предмете и объекте договора купли-продажи // Адвокат. 2014. N 5.
4. Церковников М.А. Основание ответственности продавца за изъятие товара у покупателя // Вестник ВАС РФ. 2013. N 11. С. 4 - 37.

Тема 8. Условия договора о передаче и оплате товара

1. Условие о порядке передачи товара;
2. Условие о порядке принятия товара;
3. Условие о гарантии качества;
4. Условие о цене товара;
5. Условие о расчетах.

Рекомендуемая литература:

1. Артемов В. Является ли вексель средством платежа? // "Бизнес-адвокат", 2002, N 4
2. Вятчин В.А. Денежное обязательство: понятие и сущность // Нотариус. 2013. N 8. С. 28 - 31.
3. Дубровская И. Надлежащее оформление товарных накладных // ЭЖ-Юрист. 2013. N 25. Тематическое приложение. С. 1.
4. Иванов И. Экспертиза качества товара как царица бала // ЭЖ-Юрист. 2011. N 16. С. 12.
5. Кархалев Д.Н. Отказ от исполнения нарушенного договора в гражданском праве // Гражданское право. 2013. N 1. С. 36 - 39.
6. Микрюков В.А. Проблема регулирования товарного и коммерческого кредита // Законодательство и экономика. 2013. N 11.
7. Павлов О.В. Проверка качества непродовольственных товаров в практике деятельности компаний розничной торговли // Торговое право. 2012. N 2. С. 104 - 112.
8. Семенихин В.В. Поставка товаров в условных единицах // Налоги. 2014. N 8. С. 7 - 13.

Тема 9. Организационные и служебные условия договора

1. Соглашение о конфиденциальности
2. Соглашение об эксклюзивности
3. Соглашение о порядке разрешения споров

Рекомендуемая литература:

1. Бычков А.И. Дистрибьюторский договор // Имущественные отношения в Российской Федерации. - 2012. - № 9. [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Волков А.Ф. Торговые третейские суды. – С-Пб. 1913. [Электронный ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/24664>

3. Гаврилов Д.А. Об институте "вертикальных" соглашений в конкурентном праве // Законы России: опыт, анализ, практика. 2014. N 2. С. 18 - 21.
4. Добролюбова Е.А. Медиация как способ защиты прав предпринимателей (лекция в рамках курса "Предпринимательское право") // Предпринимательское право. Приложение "Бизнес и право в России и за рубежом". 2012. N 3. С. 25 - 31.
5. Маслова В.А. Организационная природа дистрибьюторского договора // Гражданское право. 2013. N 3. С. 26 - 30.
6. Северин Р.В. Сущность убытков в информационной сфере предприятия // Информационное право. 2013. № 1. [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

Тема 10. Особенности продажи отдельных видов товаров

1. Правовая основа и значение для изучения коммерческого права
2. Особенности, обусловленные способом акцепта предложения о продаже товара
3. Особенности, обусловленные предметом договора

Рекомендуемая литература:

1. Бессонова В.В., Барыкин М.Ю. Правовое регулирование процедуры возврата товара, приобретенного дистанционным способом // Юридический мир. 2013. N 1. С. 37 - 40.
2. Марчук М.А. Момент заключения договора продажи товара дистанционным способом // "Юрист", 2009, N 3
3. Ширвиндт А.М. Ограничение свободы договора в целях защиты прав потребителей в российском и европейском частном праве // Вестник гражданского права. 2013. N 1. С. 5 - 51.

Тема 11. Правовые формы деятельности по организации торговли

1. Общие вопросы регулирования деятельности по организации торговли
2. Биржевая торговля
3. Ярмарка, как форма организованной торговли
4. Оптовые продовольственные рынки
5. Розничные рынки

Рекомендуемая литература:

1. Абросимова Е.А. Организаторы торгового оборота: учеб.пособие / Е.А. Абросимова. - М.: ВолтерсКлувер, 2011.
2. Абросимова Е.А. Торговый оборот и специальные субъекты коммерческого права // Коммерческое право: актуальные проблемы и перспективы развития: Сборник статей к юбилею доктора юридических наук, профессора Бориса Ивановича Пугинского / сост. Абросимова Е.А., Филиппова С.Ю. М.: Статут, 2011 [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. Абросимова Е.Н. Проблемы правового регулирования оптовых продовольственных рынков в России // Российская юстиция. - 2013. - № 10. [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
4. Ем В.С., Козлова Н.Г. Биржа как организатор торговли // Коммерческое

право: актуальные проблемы и перспективы развития: Сборник статей к юбилею доктора юридических наук, профессора Бориса Ивановича Пугинского / сост. Абросимова Е.А., Филиппова С.Ю. М.: Статут, 2011 [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

5. Карташева А.А. Большой торг или шумное рыночное мероприятие: как организуют ярмарки в регионах // Торговое право. 2012. N 5. С. 72 - 84.
6. Кирилловых А.А. Правовое регулирование продвижения продукции на ярмарках и выставках // Законодательство и экономика. 2012. N 8. С. 37 - 52.

Тема 12. Перевозка грузов

1. Понятие, виды и правовая основа перевозки;
2. Общая характеристика договора перевозки груза;
3. Основные обязательства по договору оказания услуг;
4. Особенности ответственности перевозчика;
5. Общая характеристика договора фрахтования;
6. Договор об организации перевозок;
7. Договор транспортной экспедиции.

Рекомендуемая литература:

1. Выгодянский А.В. Правовое регулирование международных воздушных перевозок пассажиров и грузов // Юрист. 2013. N 2. С. 12 - 15.
2. Иванова Т.Н. Особенности заключения договора морской перевозки грузов в линейном сообщении // Транспортное право. 2012. N 3. С. 27 - 29.
3. Карпеев О.В. Исполнение узлового соглашения при перевозке грузов прямого смешанного сообщения // Гражданское право. 2014. N 1. С. 34 - 37.
4. Кокин А.С. Международная морская перевозка груза: право и практика. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Инфотропик Медиа, 2012.
5. Кокин А.С., Левиков Г.А. Транспортно-экспедиторские услуги при международной перевозке грузов. М: Инфотропик Медиа, 2011.
6. Михайлов С.В. Основные направления совершенствования гражданского законодательства в сфере перевозок грузов // Транспортное право. 2014. N 2. С. 3 - 5.
7. Соловьева М.А. Правовая природа договора перевозки грузов по российскому и немецкому праву: сравнительная характеристика // Бизнес, Менеджмент и Право. 2013. N 2. С. 119 - 123.
8. Стригунова Д.П. Обязанности сторон обязательства по перевозке груза // Современное право. 2013. N 4. С. 79 - 83.

Тема 13. Хранение товаров

1. Понятие, общая характеристика и виды договора хранения. Оформление договора хранения.
2. Основные обязательства сторон по договору хранения. Особенности ответственности профессионального хранителя.
3. Ответственное хранение товаров, не принятых покупателем.

Рекомендуемая литература:

1. Гришаев С.П. Хранение на товарном складе // СПС КонсультантПлюс. 2011.
2. Казанцев М.Ф. Договор складского хранения: основные юридические свойства // Бизнес, Менеджмент и Право. 2014. N 1. С. 68 - 76.
3. Филиппова С. Ответственное хранение товара в договорной практике // ЭЖ-Юрист. 2011. N 38. С. 12 - 13.

Тема 14. Страхование в коммерческой деятельности

1. Имущественное страхование как особая разновидность услуг. Понятие и виды договора имущественного страхования. Страховой риск.
2. Страхование имущества
3. Страхование гражданской ответственности
4. Страхование предпринимательского риска

Рекомендуемая литература:

1. Андреев Ю.Н. Имущественное страхование: теория и судебная практика. – М.: Ось-89. 2011
2. Фогельсон Ю.Б. Страхование право: теоретические основы и практика применения: Монография. - М.: Норма. 2012.
3. Худяков А.И. Теория страхования. - М.: Статут. 2010.

Тема 15. Государственный контроль за организацией и осуществлением коммерческой деятельности

1. Понятие и правовые формы государственного контроля (надзора) и муниципального контроля
2. Понятие и правовые формы налогового контроля
3. Понятие и правовые формы таможенного контроля
4. Понятие и правовые формы валютного контроля

Рекомендуемая литература:

1. Мохов А.А. Комментарий к Федеральному закону от 7 мая 2013 г. N 78-ФЗ "Об уполномоченных по защите прав предпринимателей в Российской Федерации": научно-практический (постатейный). М.: КОНТРАКТ, 2014.
2. Паламарчук А.В. Задачи прокурорского надзора за исполнением законов о защите прав предпринимателей // Законность. 2014. N 5. С. 3 - 7.
3. Петров А.В., Епифанов А.Е. Юридическая природа государственного контроля и надзора // Журнал российского права. 2013. N 7. С. 36 - 49.
4. Салиева Р.Н. Конституционно-правовые гарантии защиты прав субъектов предпринимательской деятельности при осуществлении государственного контроля (надзора) // Государственная власть и местное самоуправление. 2013. N 9. С. 29 - 31.
5. Спектор А.А. Предпринимательская деятельность, как объект государственного контроля (надзора) // Право и бизнес: сборник статей I ежегодной международной научно-практической конференции, приуроченной к 80-летию со дня рождения профессора В.С. Мартемьянова / М.Ю. Абрамкина, М.Г. Абрамова, А.А. Алпатов и др.; под ред. И.В. Ершовой. М.: Юрист, 2012.

6. Стахов А.И. Административное наблюдение в сфере государственного надзора как специальная категория и институт административного права // Административное право и процесс. 2014. N 5. С. 17 - 20.
7. Ухтияров А.И. Уполномоченный по правам человека как публично-правовой институт защиты прав граждан // Омбудсмен. 2013. N 1. С. 29 - 33.
8. Шишкин С.Н. Предпринимательско-правовые (хозяйственно-правовые) основы государственного регулирования экономики: монография. М: Инфотропик Медиа, 2011.
9. Копина А.А. К вопросу о взаимосвязи рыночной цены и взаимозависимости лиц // Финансовое право. 2013. N 9. С. 34 - 40.

Тема 16. Защита прав коммерсантов

1. Способы и формы защиты прав коммерсантов
2. Неюрисдикционная форма защиты прав
3. Защита прав коммерсантов в административном порядке и на основании обращений в органы надзора
4. Защита прав коммерсантов в судебном порядке

Рекомендуемая литература:

1. Аксюк И.В. Содержание защиты гражданских прав // Адвокат. 2013. N 10.
 2. Андреева Л.В. Защита прав сторон непоименованных договоров // Законы России: опыт, анализ, практика. 2012. N 11. С. 48 - 53.
 3. Грибанов В. П. Осуществление и защита гражданских прав. Изд. 2-е, стереотип. - М.: «Статут», 2001. [Электронный ресурс] / Классика российской цивилистики [сайт]. URL: <http://civil.consultant.ru/elib/books/1/>.
 4. Егорова М.А. Признание договора незаключенным как способ защиты гражданских прав // Гражданское право. 2014. N 3. С. 34 - 36.
 5. Кравченко А.А. К вопросу о понятии способа защиты гражданских прав // Адвокат. 2014. N 7.
 6. Краснаярова Н.И. Система цивилистических конструкций внесудебной защиты прав кредитора в договорных обязательствах делового оборота // Международное публичное и частное право. 2014. N 2. С. 7 - 10.
 7. Кузнецова О.А. Понятие пресечения действий, нарушающих право, как способа защиты гражданских прав // Современное право. 2013. N 12. С. 66 - 70.
 8. Латыпов Д.Н. Особенности признания права как способа защиты гражданских прав // Журнал российского права. 2013. N 9. С. 60 - 71.
 9. Потапенко С.В. Признание недействительным акта государственного органа или органа местного самоуправления как способ защиты гражданских прав // Гражданское право. 2012. N 5. С. 17 - 22.
 10. Ушаков А.А., Чуев В.Н. Комментарий к главе 2 части первой Гражданского кодекса РФ "Возникновение гражданских прав и обязанностей, осуществление и защита гражданских прав" (постатейный) // СПС КонсультантПлюс. 2013.
 11. Чеговадзе Л.А. О защите гражданских прав и ответственности за их нарушение // Юрист. 2013. N 12. С. 8 - 13.
- 6. Фонд оценочных средств для промежуточной аттестации по дисциплине (модулю), включающий:**
- 6.1. Перечень компетенций выпускников образовательной программы с указанием результатов обучения (знаний, умений, владений), характеризующих этапы их формирования**

Карта компетенций

Шифр и название компетенции:

ОПК-3: способностью определять правовую природу общественных отношений, вычленять правовую составляющую в юридически значимых событиях и фактах, квалифицировать их

Индикаторы компетенции	Критерии оценивания (дескрипторы)						
	плохо	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	Очень хорошо	отлично	превосходно
Знать: методы сбора, обработки и хранения информации; основные аспекты и виды коммуникаций; теории и структурную процессуальную коммуникацию; способы и средства информационного воздействия;	Отсутствие знаний об основных положениях коммерческого законодательства по основным направлениям коммерческой деятельности	Не знает методов сбора, обработки и хранения информации; основных аспектов и видов коммуникаций; теории и структурных процессах коммуникации; способов и средств информационного воздействия; основ и форм деловой коммуникации	Имеет общее представление о методах сбора, обработки и хранения информации; основных аспектах и видах коммуникаций; теории и структуре процесса коммуникации; способах и средств информационного воздействия;	Знает с некоторыми пробелами методы сбора, обработки и хранения информации; основные аспекты и виды коммуникаций; теории и структурную процессуальную коммуникацию; способы и средства информационного воздействия	Сформированы, но содержащие незначительные пробелы знания об основных положениях коммерческого законодательства по основным направлениям коммерческой деятельности	Показывает отличные знания методов сбора, обработки и хранения информации; основных аспектов и видов коммуникаций; теории и структурных процессов коммуникации	Сформированы систематические знания без ошибок об основных положениях коммерческого законодательства по основным направлениям коммерческой деятельности

Индикаторы компетенции	Критерии оценивания (дескрипторы)						
	плохо	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	Очень хорошо	отлично	превосходно
Уметь: анализировать коммуникативные процессы в организации и разрабатывать предложения по повышению их эффективности	Отсутствие умений	Не умеет анализировать коммуникативные процессы в организации и разрабатывать предложения по повышению их эффективности	В целом успешное, но не систематический анализ коммуникативных процессов в организации и разработка предложений по повышению их эффективности	Хорошо умеет анализировать коммуникативные процессы в организации и разрабатывать предложения по повышению их эффективности	В целом успешно, но содержащее отдельные погрешности умение толковать положения коммерческого законодательства по основным направлениям коммерческой деятельности	Умеет самостоятельно анализировать коммуникативные процессы в организации и разрабатывать предложения по повышению их эффективности	Сформированное систематическое умение толковать положения коммерческого законодательства по основным направлениям коммерческой деятельности
Владеть: коммуникативными навыками на русском и иностранных языках навыками составления, учета, хранения, защиты, передачи служебной документации в соответствии	Отсутствие навыков принятия юридически корректных решений в области коммерческой деятельности	Не владеет коммуникативными навыками на русском и иностранных языках навыками составления, учета, хранения, защиты, передачи служебной документации в соответствии	Недостаточно владеет коммуникативными навыками на русском и иностранных языках навыками составления, учета, хранения, защиты, передачи служебной документации в соответствии	Хорошо владеет коммуникативными навыками на русском и иностранных языках навыками составления, учета, хранения, защиты, передачи служебной документации в соответствии	В целом успешно, но содержащее отдельные погрешности умение толковать положения коммерческого законодательства по основным направлениям коммерческой деятельности	Свободно владеет коммуникативными навыками на русском и иностранных языках навыками составления, учета, хранения, защиты, передачи служебной документации в соответствии	Всестороннее владение навыками принятия юридически корректных решений в области коммерческой деятельности

Индикаторы компетенции	Критерии оценивания (дескрипторы)						
	плохо	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	Очень хорошо	отлично	превосходно
в соответствии с требованиями документооборота		в соответствии с требованиями документооборота	в соответствии с требованиями документооборота	в соответствии с требованиями документооборота	в соответствии с требованиями документооборота	в соответствии с требованиями документооборота	
Шкала оценок по проценту выполненных контрольных заданий	0-20 %	20-50 %	50-70 %	70-80%	80-90 %	90-99 %	100%

Шифр и название компетенции:

ПК ОС-36: способностью обобщать практику применения законодательства РФ и проводить анализ реализации государственной политики в установленной сфере деятельности

Индикаторы компетенции	Критерии оценивания (дескрипторы)						
	плохо	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	Очень хорошо	отлично	превосходно
Знать: базовые положения национальных нормативных актов, регулирующих отношения, складывающиеся	Отсутствие знаний о базовых положениях национальных нормативных актов, регулирующих	Фрагментарные знания о базовых положениях национальных нормативных актов, регулирующих	Общие, но не структурированные знания о базовых положениях национальных нормативных актов, регулирующих	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы знания о базовых положениях национальных	Сформированные, но содержащие незначительные пробелы знания о базовых положениях национальных	Сформированные систематические знания без ошибок о базовых положениях	Сформированные систематические знания без ошибок о базовых положениях

Индикаторы компетенции	Критерии оценивания (дескрипторы)						
	плохо	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	Очень хорошо	отлично	превосходно
Юстиция в процессе осуществления коммерческой деятельности, а также правовые позиции высших судов	руководящих отношений, складывающихся в процессе осуществления в процессе коммерческой деятельности, а также правовые позиции высших судов	я, складывающихся в процессе осуществления коммерческой деятельности, а также правовые позиции высших судов	отношения, складывающихся в процессе осуществления коммерческой деятельности, а также правовые позиции высших судов	нормативных актов, регулирующих отношения, складывающихся в процессе осуществления коммерческой деятельности, а также правовые позиции высших судов	нормативных актов, регулирующих отношения, складывающихся в процессе осуществления коммерческой деятельности, а также правовые позиции высших судов	национальных нормативных актов, регулирующих отношения, складывающихся в процессе осуществления коммерческой деятельности, а также правовые позиции высших судов	национальных нормативных актов, регулирующих отношения, складывающихся в процессе осуществления коммерческой деятельности, а также правовые позиции высших судов

Индикаторы компетенции	Критерии оценивания (дескрипторы)						
	плохо	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	Очень хорошо	отлично	превосходно
Уметь: квалифицировать типовые юридические конфликты, возникновение и разрешение которых предопределяется необходимостью осуществления коммерческой деятельности	Отсутствие умений	Частично освоенное умение квалифицировать типовые юридические конфликты, возникновение и разрешение которых предопределяется необходимостью осуществления коммерческой деятельности	В целом успешное, но не систематически осужаемое умение квалифицировать типовые юридические конфликты, возникновение и разрешение которых предопределяется необходимостью осуществления коммерческой деятельности	В целом успешно, но содержащее отдельные пробелы умение квалифицировать типовые юридические конфликты, возникновение и разрешение которых предопределяется необходимостью осуществления коммерческой деятельности	В целом успешно, но содержащее отдельные погрешности умение квалифицировать типовые юридические конфликты, возникновение и разрешение которых предопределяется необходимостью осуществления коммерческой деятельности	Сформированное систематическое умение квалифицировать типовые юридические конфликты, возникновение и разрешение которых предопределяется необходимостью осуществления коммерческой деятельности	Сформированное систематическое умение квалифицировать типовые юридические конфликты, возникновение и разрешение которых предопределяется необходимостью осуществления коммерческой деятельности
Владеть: навыками разрешения типовых юридических конфликтов в коммерческой деятельности	Отсутствие навыков разрешения типовых юридических конфликтов в коммерческой деятельности	Фрагментарное владение навыками разрешения типовых юридических конфликтов в коммерческой деятельности	В целом успешное, но не систематическое владение навыками разрешения типовых юридических конфликтов	В целом успешно, но содержащее отдельные пробелы владение навыками разрешения	В целом успешно, но содержащее отдельные погрешности владение навыками	Успешное и последовательное владение навыками разрешения типовых	Всестороннее владение навыками разрешения типовых юридических конфликтов

Индикаторы компетенции	Критерии оценивания (дескрипторы)						
	плохо	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	Очень хорошо	отлично	превосходно
	ческой деятельности	деятельности	ов в коммерческой деятельности	ния типовых юридических конфликтов в коммерческой деятельности	разрешения типовых юридических конфликтов в коммерческой деятельности	юридических конфликтов в коммерческой деятельности	ктов в коммерческой деятельности
Шкала оценок по проценту правильно выполненных контрольных заданий	0-20 %	20-50 %	50-70 %	70-80%	80-90 %	90-99 %	100%

6.2. Описание шкал оценивания.

Промежуточная аттестация может проходить в традиционной форме устного зачета на основе билетов. Билеты для зачета включают два теоретических вопроса либо один теоретический вопрос и одно практическое задание.

На зачете определяются:

- уровень усвоения студентами основного учебного материала по дисциплине;
- уровень понимания студентами изученного материала.

Критерии оценивания для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю) «Коммерческое право».

Зачёт-незачёт	Пятибалльная система	Семибалльная система	Критерии оценивания
Зачёт	Отлично	Превосходно	Высокий уровень подготовки, безупречное владение теоретическим материалом, студент демонстрирует творческий подход к решению нестандартных ситуаций. Студент дал полный и развернутый ответ на все теоретические вопросы билета, подтверждая теоретический материал практическими примерами из практики. Студент активно работал на практических занятиях.
		Отлично	Высокий уровень подготовки с незначительными ошибками. Студент дал полный и развернутый ответ на все теоретические вопросы билета,

			подтверждает теоретический материал практическими примерами из практики. Студент активно работал на практических занятиях.
	Хорошо	Очень хорошо	Хорошая подготовка. Студент дает ответ на все теоретические вопросы билета, но имеются неточности в определениях понятий, процессов и т.п. Студент активно работал на практических занятиях.
		Хорошо	В целом хорошая подготовка с заметными ошибками или недочетами. Студент дает полный ответ на все теоретические вопросы билета, но имеются неточности в определениях понятий, процессов и т.п. Допускаются ошибки при ответах на дополнительные и уточняющие вопросы экзаменатора. Студент работал на практических занятиях
	Удовлетворительно	Удовлетворительно	Минимально достаточный уровень подготовки. Студент показывает минимальный уровень теоретических знаний, делает существенные ошибки при характеристике нормативно-правовой базы валютного регулирования, но при ответах на наводящие вопросы, может правильно сориентироваться и в общих чертах дать правильный ответ. Студент посещал практические занятия.
Незачёт	Неудовлетворительно	Неудовлетворительно	Подготовка недостаточная и требует дополнительного изучения материала. Студент дает ошибочные ответы, как на теоретические вопросы билета, так и на наводящие и дополнительные вопросы экзаменатора. Студент пропустил большую часть практических занятий
		Плохо	Подготовка абсолютно недостаточная. Студент не отвечает на поставленные вопросы. Студент отсутствовал на большинстве лекций и практических занятий.

6.3. Критерии и процедуры оценивания результатов обучения по дисциплине, характеризующих этапы формирования компетенций.

Для оценивания результатов обучения в виде **знаний** используются следующие процедуры и технологии: тестирование; индивидуальное собеседование; письменные ответы на вопросы.

Для оценивания результатов обучения в виде **умений** и **владений** используются следующие практические контрольные задания: практические задания, эссе, контрольные работы, включающие практические задания.

Для проведения итогового контроля сформированности компетенции используются: устный опрос, выполнение практических заданий.

6.4. Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки результатов обучения, характеризующих этапы формирования компетенций.

Характеристика оценочного средства «Практические задания»

Общие сведения об оценочном средстве

Решение задач (казусов) и заданий используются для контроля знаний обучающихся в качестве проверки результатов выполнения домашних заданий.

Уровень овладения компетенциями определяется по итогам выполнения работ.

Это могут быть задачи: 1) на квалификацию правоотношений, элементов их состава на основе различных классификаций; 2) по определению состава правонарушения; 3) по толкованию норм права с использованием различных способов толкования; 4) по установлению средств и правил юридической техники; 5) составлению проектов юридических документов

Примеры практических заданий:

Задание 1¹.

Между дилером ОАО "Аметист" - предпринимателем Ивановым А.А. (продавцом) и Кировским заводом (покупателем) был заключен договор купли-продажи № 23 от 16.05.99, по которому продавец обязался передать покупателю 3 автомобиля ВАЗ на сумму 420 000 руб. По условиям договора продавец должен поставить товар по письму покупателя после зачисления денег на счет продавца. Во исполнение данного договора 18.06.99 Кировский завод перечислил дилеру 350 000 руб., после чего продавец произвел отпуск автомобилей на основании писем покупателя, подписанных начальником коммерческого отдела Кировского завода и удостоверенных печатью предприятия. При этом был составлен акт от 12.08.99 г. о передаче трех автомобилей марки, соответствующей указанной в договоре, Кировскому заводу.

Дилер ОАО 17 Л1.99 обратился в Арбитражный суд с иском о взыскании с Кировского завода задолженности за поставку автомобилей в сумме 70 000 руб. и 27 500 руб. за пользование чужими денежными средствами за период 12.08.99 по 17.11.99 на основании ст. 395ГКРФ.

Ответчик иск в части взыскания задолженности в сумме 70 000 руб. признал, а в части взыскания процентов за пользование чужими денежными средствами заявил, что договором не был оговорен точный срок оплаты.

Какое решение должен принять суд?

Задание 2.

Предприниматель Петрова И.Л. занималась распространением косметической продукции фирмы "Лечебная косметика". Между фирмой и предпринимателем Петровой И.Л. был заключен договор, по которому фирма "Лечебная косметика" обязуется поставить предпринимателю Петровой И.Л. косметическую продукцию на сумму 25 783 руб. в соответствии с прилагаемой спецификацией. Фирма свои обязательства по договору выполнила. После реализации указанного товара Петрова И.Л. обратилась в арбитражный суд с иском к фирме о взыскании 2400 руб. агентского вознаграждения. По мнению предпринимателя Петровой И.Л. названные договоры являются агентскими, так как она занималась распространением косметической продукции фирмы.

Правомерны ли требования предпринимателя Петровой И.Л. ?

Являются ли данные договоры агентскими?

Задание 3.

Между ОАО "НИИПРОМ" и ООО "Бизнес" был заключен договор о совместной деятельности с целью извлечения максимального дохода от

¹Тексты практических заданий заимствованы из пособия Практикум по коммерческому праву, размещенного на сайте http://nov.kubsu.ru/law_faculty/subjects/Commerce%20Law/Practicum.htm

совместной торговой деятельности. По условиям данного договора распределение прибыли, полученной от совместной деятельности, осуществлялось пропорционально их вкладам. Срок действия данного договора истек 31.12.98. В рамках совместной деятельности были заключены торговые договоры № 31 от 25.11.98 и № 86 от 15.12.98. Впоследствии 30.12.99 между теми же сторонами был заключен агентский договор, в соответствии с которым ООО "Бизнес" (агент) обязуется совершать от имени и в интересах ОАО "НИИПРОМ" (принципала) юридические и иные действия по осуществлению торговой деятельности в период с 01.01.99 по 31.12.99.

- На расчетный счет ОАО "НИИПРОМ" в январе 1999 г. поступили денежные средства в сумме 53 700 руб. В платежных поручениях было указано, что данные денежные средства являются вознаграждениям по договорам.]^ 31 от 25.11.98 и № 86 от 15.12.98.

ООО "Бизнес" обратилось в Арбитражный суд о взыскании с ОАО "НИИПРОМ" 9200 руб. в качестве вознаграждения агента с суммы 53 700 руб., полученной ответчиком по договорам от 25.11.98 № 31 и от 15.12.98 № 86. Свои исковые требования истец обосновывал тем, что агентский договор от 30.12.99 является новацией по отношению к обязательствам, вытекающим из договора о совместной деятельности.

Какое решение должен принять суд?

Задание 4.

Гражданин Сидоров А.А. по поручению индивидуального предпринимателя, занимавшегося изготовлением мягкой мебели, заключил договор с заводом-изготовителем на поставку партии мебельного поролона для предпринимателя. Сидорову А.А. предпринимателем была выдана доверенность на совершение действий, указанных в договоре поручения. Размер вознаграждения и срок его оплаты в договоре поручения не были указаны.

После выполнения поручения индивидуальный предприниматель отказался платить вознаграждение Сидорову А.А., поскольку в договоре поручения ничего не говорилось о вознаграждении.

Как должен быть решен вопрос о вознаграждении в данном случае?

Задание 5.

Фирма "Тан" обратилась в арбитражный суд с иском к Центру оценки и продажи недвижимости, ИМНС, Управлению Федеральной службы налоговой полиции, ООО "Интеграл" о признании недействительными торгов по продаже недвижимого имущества от 05.06.98 и применении последствий недействительности сделки купли-продажи этого имущества.

ИМНС в связи с неуплатой фирмой "Тан" начисленных налогов принято постановление об обращении взыскания на ее имущество на сумму 56 700 руб. Распоряжением Управления Федеральной службы налоговой полиции на недвижимое имущество фирмы был наложен арест.

На основании указанных актов на аукционных торгах, организованных Центром оценки и продажи имущества 05.06.98, было продано следующее арестованное имущество фирмы "Тан": склад кирпичный 1973 г. постройки и железнодорожный тупик на общую сумму 35 200 руб. Победителем торгов было признано ООО "Интеграл", с которым был заключен договор купли-продажи имущества фирмы "Тан".

Решением арбитражного суда первой инстанции в удовлетворении исковых требований было отказано по тем основаниям, что истец не представил доказательств нарушения организации и порядка проведения открытых аукционных торгов, установленных ст. 448 ГК РФ.

Постановлением апелляционной инстанции названное решение арбитражного суда было отменено, требование истца о признании торгов недействительными удовлетворено, в иске о применении последствий

недействительности сделки купли-продажи имущества отказано на том основании, что конкурс и аукцион являются односторонними сделками.

Федеральный арбитражный суд отменил постановление апелляционной инстанции и оставил в силе решение суда первой инстанции.

Президиум ВАС РФ отменил решение суда первой инстанции, постановления апелляционной и кассационной инстанций, дело направил на новое рассмотрение.

По каким правовым основаниям отменены вышеназванные решения и постановления? Обоснуйте ответ.

Задание 6.

Между акционерным обществом (поставщиком) и обществом с ограниченной ответственностью (покупателем) был заключен письменный договор на поставку пряжи для изготовления трикотажных изделий в количестве и по цене, согласованным в договоре. По условиям договора пряжа должна была поставляться небольшими партиями, а продавец должен был производить оплату после получения пряжи в течение трех дней.

В процессе исполнения договора поставщик повысил цену на поставляемую пряжу, о чем письменно уведомил покупателя и предложил внести изменения в условия заключенного ранее договора поставки. Покупатель на предложение поставщика не ответил, однако денежные средства в оплату пряжи по заключенному договору перечислил по новой цене в установленный договором срок.

Считая, что действия покупателя по оплате товара не могут рассматриваться как его согласие на изменение цены, акционерное общество обратилось в арбитражный суд с иском к обществу с ограниченной ответственностью о внесении изменений в договор поставки пряжи, заключенный между сторонами.

Свои исковые требования истец основывал на ст. 452 ГК РФ, в соответствии с которой соглашение об изменении договора должно совершаться в той же форме, что и сам договор.

Правомерны ли требования истца?

Задание 7.

Между ООО "Вымпел" и АО "Энергия" был заключен договор о снабжении электроэнергией. В указанном договоре содержалось условие о том, что ответственность за нарушение обязательства по оплате потребленной электроэнергии применяется в размере, установленном постановлением Правительства РФ от 07.08.92 № 558 "О стабилизации финансового положения в электроэнергетике Российской Федерации".

Согласно п. 2 названного постановления при неоплате потребленной электрической и тепловой энергии по истечении трех дней со срока, установленного договором, потребитель предупреждается, что в случае неуплаты задолженности в последующие семь дней будет произведено ограничение отпуска электроэнергии и одновременно вводится пеня в размере 2% суммы платежа за каждый просроченный день.

После заключения договора названное постановление утратило силу.

АО "Вымпел" обратилось в арбитражный суд с иском к АО "Энергия" об исключении из договора пункта, предусматривающего пени за неуплату стоимости потребленной электроэнергии в размере 2% суммы неоплаты за каждый день просрочки.

Ответчик иск не признал. По мнению ответчика с момента включения в договор нормы об ответственности, содержащейся в указанном постановлении, она становится договорным условием, поэтому не может быть исключена из условия договора в связи с тем, что постановление утратило силу.

Правомерны ли требования истца? Какое решение вынесет суд?

Задание 8.

Предприятие "Алан" (поставщик) заключило договор на поставку магазину (покупателю) паркета дубового по согласованной сторонами цене. По условиям договора отпуск товара поставщиком должен был производиться после предварительной оплаты покупателем его стоимости.

Покупатель своевременно перечислил поставщику стоимость товара, исходя из согласованной цены. Поставщик после отгрузки половины предусмотренного договором товара направил покупателю телеграмму до изменения цены паркета вдвое. Повышение цены поставщик мотивировал тем, что в ходе выполнения договора произошло удорожание сырья, из которого изготовлен паркет, и электроэнергии.

Не получив от покупателя ответ на телеграмму, поставщик прекратил поставку паркета, считая, что количество отпущенного товара после его удорожания соответствует сумме, перечисленной покупателем.

Покупатель обратился в арбитражный суд с иском к предприятию "Алан" о взыскании денежной суммы, составляющей разницу между стоимостью товара, подлежащего отпуску, и фактически отпущенного. В обосновании своих исковых требований покупатель указал, что в период исполнения договора централизованного повышения цен на электроэнергию не производилось.

Какое решение должен принять арбитражный суд?

Задание 9.

Индивидуальный предприниматель Николаев В.С. обратился в арбитражный суд Пермской области с иском к обществу с ограниченной ответственностью "Салют" о взыскании 25 700 руб. за товар, поставленный по договору № 14 от 12.05.98.

Требования истца основаны на договоре купли-продажи права требования денежных средств в сумме 25 700 руб. за поставленный по договору № 14 от 12.05.98 товар, которое было передано первоначальным кредитором (стороной по договору поставки) индивидуальному предпринимателю Николаеву В.С. за 15 000 руб.

Ответчик иск не признал. По его мнению, указанный договор купли-продажи права требования противоречит правовой природе цессии, следовательно, он, как заключенный с нарушением действующего законодательства, является ничтожным в силу ст. 168 ГК РФ.

Какое решение должен принять арбитражный суд?

Задание 10.

Между фирмой "Чулпан" и магазином "Колос" был заключен предварительный договор о приобретении последним партии печенья "Овсяное" в количестве 200 кг. Цена товара предварительным договором не была оговорена.

При заключении основного договора между контрагентами возник спор по поводу включения в основной договор условия о цене.

Фирма "Чулпан" обратилась в арбитражный суд с иском к магазину "Колос" о понуждении ответчика включить в основной договор условия о цене.

Как в соответствии с действующим законодательством регламентируется вопрос о включении в основной договор условий, не предусмотренных им?

Правомерны ли требования истца?

Задание 11.

Между АО "Центр" (продавец) и ООО "Промбанк" (покупатель) был заключен договор, в соответствии с которым продавец обязался передать в собственность, а покупатель принять и оплатить 1000 акций на сумму 8000000руб.

В п. 3.5 названного договора содержалось условие о том, что в течение 80 дней, но не ранее 75 дней с момента заключения договора покупатель вправе

расторгнуть договор в одностороннем порядке, уведомив об этом продавца в письменной форме. Продавец в этом случае обязан в течение 10 дней с момента получения уведомления вернуть покупателю ранее полученную сумму и уплатить 130% годовых, начисленных на нее за весь период пользования денежными средствами.

В случае нарушения продавцом указанного выше срока возврата денежных средств более чем на 20 дней с момента расторжения договора, акции, являющиеся предметом данного договора, согласно п. 3.6 договора остаются в собственности покупателя.

Покупатель перечислил продавцу 4 000 000 руб., что составляет 50% суммы договора. Оставшиеся 50% покупатель обязался оплатить в срок, не превышающий 90 дней от даты получения выписки из реестра о переоформлении акций в собственность покупателя, что соответствует условиям договора.'

Продавец свои обязанности исполнил добросовестно и в срок. Однако покупатель на 79-й день после заключения договора уведомил продавца о расторжении договора в одностороннем порядке. Таким образом покупатель приобрел пакет акций за 4 000 000 руб.

АО "Центр" обратилось в соответствующий арбитражный суд с иском к ООО "Промбанк" о взыскании 4 000 000 руб. задолженности за акции, переданные ответчику по договору купли-продажи ценных бумаг.

Ответчик иск не признал, заявив, что поскольку продавец не исполнил предусмотренной договором обязанности по возврату ранее полученной от покупателя суммы и уплате 130% годовых за пользование ею, то у покупателя отсутствует обязанность по оплате оставшихся 50% оставшихся акций.

Какое решение должен принять арбитражный суд?

Задание 12.

Жилищно-строительный кооператив (далее-ЖСК) "Казанка" 01.11.99 направил в АО "Казлифт" проект договора на обслуживание лифтов на 2000 - й год, находящихся в жилом доме, принадлежащем ЖСК "Казанка". АО "Казлифт", получив указанный проект, направило в ЖСК ответ, который был дополнен условиями об ответственности за несвоевременное перечисление денежных средств за оказанные услуги в размере 1 % за каждый день просрочки. Ответ был получен 15.11.99.

Не согласившись с указанными дополнениями, 20.12.99 ЖСК "Казанка" обратился в арбитражный суд с иском о согласовании протокола разногласий. Ответчик против согласования условий договора в судебном порядке не возражал, но настаивал на включении в договор условий об ответственности.

Арбитражный суд отказал в принятии искового заявления на основании пропуска срока для передачи протокола разногласий в суд, предусмотренного п. 1 ст. 445 ГК РФ.

Правомерно ли решение арбитражного суда?

Задание 13.

ЗАО "Оково" обратилось в арбитражный суд с иском о взыскании с ООО "Фабрика первичной обработки шерсти" 25 388 руб., составляющих стоимость шерсти, сданной по контракту.

Ответчик иск не признал, мотивируя это тем, что факт наличия между сторонами договорных отношений не доказан, поскольку контракт подписан не уполномоченным на это лицом (начальником участка, а не руководителем фабрики, поименованным в преамбуле контракта). Кроме того, по мнению ответчика, истец не доказал факта сдачи ответчику и получения им спорной продукции, поскольку акт приемки-сдачи является ничтожным. В акте приемки-сдачи продукции, согласно которому уполномоченный шерстовец фабрики Котов принял от представителя истца Иванова 111 мест шерсти и произвел их

перевеску, отсутствует печать фабрики. В акте содержатся сведения о контрольной классировке шерсти и расчет ее стоимости с учетом результатов классировки. Данный акт подписан только приемщиком и сдатчиком. Эти обстоятельства подтверждены и объяснением Котова.

Какое решение примет суд?

Задание 14.

На основании заключенного договора ЗАО "Алтай" отгрузило в адрес ОАО "Самоцветы" по железнодорожной накладной в контейнере жидкость ПЭС-3 в количестве 45 мест. В договоре содержалось условие о применении сторонами порядка приемки, предусмотренного Инструкцией о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по количеству № П-6. При приемке продукции получателем была установлена недостача по количеству продукции, о чем был составлен акт. В акте было указано количество недостающей продукции, определен вес "брутто" и "нетто" в соответствии с требованиями государственного стандарта.

ОАО "Самоцветы" обратилось в арбитражный суд с иском о взыскании с ЗАО "Алтай" задолженности, составляющей стоимость недополученного сырья. В судебном заседании было установлено: в акте не указано место приемки продукции и составления акта, а также время вскрытия контейнера; акт приемки, составленный 11 июня, утвержден только 14 июня; из его содержания не ясно, кем он был утвержден, так как не расшифрована подпись и не указана должность подписавшего акт лица.

По мнению истца, имеющаяся в арбитражном деле телеграмма ответчика, в которой он просит сообщить количество недостачи и уведомляет истца, что восполнит недостачу, подтверждает признание ответчиком факта недостачи.

Вправе ли стороны в договоре предусмотреть подобное условие о применении Инструкции № П-6?

Что должно быть отражено в акте о недостаче продукции?

Какое решение должен принять арбитражный суд?

Задание 15.

ОАО "Уголь" на основании договора поставки отправило уголь в адрес ОАО "Металлургический комбинат" по железнодорожным накладным. В пути следования была произведена отцепка части вагонов, поэтому из общего количества вагонов, полученных комбинатом от железной дороги, часть вагонов поступила по досылочным дорожным ведомостям. Масса угля, поступившего по досылочным ведомостям, была проверена железной дорогой и соответствовала массе, указанной в основных накладных.

При выдаче груза, прибывшего по основным железнодорожным накладным, масса груза железной дорогой не проверялась, при проверке ее на комбинате была обнаружена недостача. На этом основании ОАО "Металлургический комбинат" заявил иск к ОАО "Уголь" о взыскании суммы убытков, связанных с недостачей угля.

В судебном заседании было установлено, что комбинат, получив от железной дороги вагоны массой меньше, чем указано в маршрутной железнодорожной накладной, не потребовал от железной дороги в установленном порядке проверки массы и составления коммерческих актов. В железнодорожных накладных на маршрут вагонов отсутствуют отметки, свидетельствующие об отцепке вагонов в пути следования и составлении соответствующих документов.

Каковы правила приемки товаров от транспортной организации (перевозчика)?

Какое решение должен принять суд?

Задание 16.

ООО "СДМ-сервис" согласно договору поставки получило от завода строительных материалов 266 тыс. шт. кирпича. В договоре стороны не предусмотрели порядок приемки продукции по качеству. Полученный покупателем кирпич был сразу же использован при строительстве жилого дома. Через неделю при осмотре кладки, обнаружилось, что кирпич начал трескаться и разрушаться.

По предписанию проектного института, осуществляющего авторский надзор за строительством, кладка стен восьмого этажа была разобрана, а кирпич направлен в соответствующую лабораторию для проверки, которая установила ненадлежащее качество кирпича.

ООО "СДМ-сервис" обратилось в соответствующий арбитражный суд с иском к заводу строительных материалов о взыскании убытков, возникших в связи с получением некачественного кирпича. В подтверждение своих доводов ООО представило в суд результаты лабораторных испытаний кирпича на прочность, а также акт, составленный с участием директора завода строительных материалов, из которого следует, что директор ответчика с ненадлежащим качеством продукции согласился.

Ответчик иск не признал, сославшись на то, что истец нарушил правила приемки продукции, установленные Инструкцией "О порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству".

Какое решение примет суд?

Задание 17.

ООО "Дон" (поставщик) и ЗАО "Ростов" (покупатель) заключили договор, согласно которому поставщик обязался поставить, а покупатель принять самовывозом и оплатить 300 т семян подсолнечника, соответствующего ГОСТу. Срок поставки был определен в 30 календарных дней: момента поступления денег от покупателя на расчетный счет поставщика. Приемка по количеству и качеству должна производиться на токупоставщика.

Оплатив стоимость 300 т подсолнечника, покупатель выбрал натоку поставщика 200 т продукции и передал их на элеватор хлебокомбината для перевалки на водный транспорт.

При очередной выборке хлебокомбинат отказался принять 23,67 т подсолнечника из-за повышенной кислотности и зараженности клещом. Данные обстоятельства были подтверждены актом отбора образцов и проб от 31.07.96 и актом протокола испытаний Управления Госхлебоинспекции по Ростовской области от 02.08.96 № 409 и №410. Испытаниями была также установлена идентичность подсолнечника, полученного покупателем от поставщика, и подсолнечника, преданного на исследования хлебокомбинатом. В результате этого покупатель отказался от оставшейся продукции, потребовав возврата денежных средств за некачественный и невыбранный подсолнечник.

Поставщик, возвратив покупателю стоимость 69,78 т подсолнечника, уклонился от возврата денежных средств за 23,67 т подсолнечника. Это послужило основанием для предъявления ЗАО "Ростов" иска к ООО "Дон" о взыскании с последнего стоимости некачественного подсолнечника и транспортных расходов.

Ответчик иск не признал, мотивируя это тем, что приемка подсолнечника, в нарушение установленных договором правил приемки подсолнечника по качеству, производилась не натоку поставщика.

Какое решение примет суд?

Задание 18.

ООО "Энергосервис" обратилось в арбитражный суд Самарской области с иском к ОАО "Самара" о взыскании задолженности в сумме 545 000 руб., 400

000 руб. из которых являются стоимостью возвращенного ответчику некачественного товара с учетом транспортных расходов, а 145 ООО руб. - штраф за поставку брака.

В судебном заседании было установлено, что между ООО "Энергосервис" и ОАО "Самара" был заключен договор о поставке ответчиком электроплиток. В договоре поставки содержалось условие о том, что приемка товаров по качеству производится в соответствии с Инструкцией о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству № П-7. При осмотре получателем товара выяснилось, что часть плиток в количестве 245 шт. поступила с браком, в связи с чем эта партия некачественного товара была отправлена обратно железнодорожным транспортом и принята поставщиком.

Документы о приемке товара по качеству, составленные в соответствии с требованиями, указанными в Инструкции № П-7, в суд истцом представлены не были.

Правомерны ли требования истца? Какое решение примет арбитражный суд?

Задание 19.

ЗАО "Горный комбинат" по маршрутной накладной № 706 отправил ОАО "Сталь" 40 вагонов железного концентрата, который был принят и оплачен ОАО "Сталь".

В ходе приемки товара ОАО "Сталь" была обнаружена недостача железного концентрата на сумму 3727 руб. По факту обнаружения недостачи был составлен акт. При этом в акте указано, что производилась проверка веса "брутто" вагонов с железным концентратом. Вес тары и вагонов определялся по сопроводительным документам. Перевес порожних вагонов истцом не проводился.

ОАО обратилось в соответствующий арбитражный суд с иском о взыскании денежной суммы в размере 3727 руб. за недополученную продукцию. В подтверждение своих требований истец представил в суд вышеназванные акты. Других документов в суд представлено не было.

Как было установлено в судебном заседании, в данном случае проведение приемки по количеству должно соответствовать государственному стандарту ГОСТ 12-40966. В соответствии с названным стандартом определение веса "нетто" путем вычета веса тары из веса "брутто" по данным, указанным в сопроводительных документах, без проверки фактического веса "брутто" и веса тары не допускается.

Какое решение должен принять суд?

Задание 20.

В соответствии с актом проверки государственным инспектором Республиканского центра стандартизации, метрологии и сертификации (далее - центр) обществу с ограниченной ответственностью было выдано предписание о запрещении реализации минеральной воды, а также вин из-за уклонения от предъявления продукции для проверки.

Поскольку указанное предписание было нарушено, Главный государственный инспектор по надзору за государственными стандартами вынес постановление о наложении на ООО штрафа в размере 10 000 руб.

В связи с тем, что ООО отказалось от добровольной уплаты штрафа, центр обратился с соответствующим иском в арбитражный суд.

В суде ответчик заявил, что он был вправе реализовывать указанную в предписании продукцию, так как имел на нее сертификаты соответствия.

Какое решение вынесет суд?

Задание 21.

Центром стандартизации, метрологии и сертификации (далее - Центр) в соответствии с заданием Главного государственного инспектора по надзору за стандартами была проведена проверка качества подлежащей обязательной сертификации продукции, реализуемой магазином "Фрукты" (ООО). В ходе проверки государственными инспекторами Центра были отобраны образцы этой продукции для проведения испытаний на соответствие требованиям государственных стандартов.

Анализ образцов производился испытательной лабораторией Центра, аккредитованной Госстандартом России. Стоимость затрат по проведению анализа отражена в актах готовности выполненных работ. Выставленные Центром счета магазин не оплатил, что явилось основанием для предъявления иска в арбитражный суд.

Какое решение вынесет суд?

Задание 22.

ООО "Про", осуществляющее оптовую торговлю продовольственными товарами, реализовало своему контрагенту продукцию, подлежащую обязательному штриховому кодированию в соответствии с законодательством субъекта РФ. Проверкой, проведенной городским комитетом по защите прав потребителей, было установлено, что на значительную часть поставленной продукции не нанесены штриховые коды.

Рассмотрев материалы проверки, городской комитет по защите прав потребителей вынес постановление о взыскании с ООО штрафа в размере 25 минимальных размеров оплаты труда. Сумма штрафа была списана с расчетного счета ООО в бесспорном порядке на основании инкассового поручения городского Комитета по защите прав потребителей.

Считая действия городского Комитета по защите прав потребителей неправомерными, ООО обратилось в арбитражный суд.

Какое решение вынесет суд?

Задание 23.

Между ОАО "Салют" и Управлением железных дорог был заключен договор о перевозке последним порожних цистерн из-под бензина. В соответствии с указанным договором ОАО "Салют" перечислило провозную плату в размере 25 000 руб. и НДС в размере 5000 руб. Однако Управление железных дорог свои обязательства по указанному договору не выполнило.

ОАО "Салют" направило претензию Управлению железных дорог о возврате 25 000 руб., уплаченных по договору перевозки. Ответа от Управления железных дорог не поступило.

ОАО "Салют" обратилось в арбитражный суд с иском к Управлению железных дорог о взыскании в размере 30 000 руб. за нарушение обязательств по договору перевозки.

Решением арбитражного суда заявленный иск в сумме 25 000 руб. был удовлетворен, а в части взыскания 5000 руб. оставлен без рассмотрения в связи с тем, что претензия истцом предъявлялась только на сумму 25 000 руб.

ОАО "Салют", не согласившись с решением арбитражного суда, подало апелляционную жалобу, в которой просило решение арбитражного суда первой инстанции отменить и удовлетворить исковые требования в полном объеме. При этом истец указывал, что спорная сумма 5000 руб. составляет не учтенный в претензии, но уплаченный железной дороге НДС, поэтому сумма возвращенной провозной платы должна быть увеличена на сумму налога. По его мнению, суд в нарушение ст. 125 АПК РФ, неправомерно распространил требование об обязательном соблюдении претензионного порядка на сумму уплаченного налога, поскольку порядок уплаты и возврата НДС регулируется налоговым законодательством. Указание суммы НДС в претензии, по мнению истца, не является обязательным.

Разрешите спор и обоснуйте свой ответ.

Задание 24.

ООО "Искра" обратилось в арбитражный суд с иском к ОАО "Ален" о взыскании суммы задолженности за поставленную продукцию в размере 25 743 руб. К исковому заявлению ответчиком была приложена претензия, которая направлялась им в адрес ОАО "Ален", и ответ акционерного общества о признании претензии в сумме 25 743 руб. с предложением снять долг с расчетного счета ответчика либо погасить его другой продукцией.

Арбитражный суд своим определением исковое заявление возвратил на основании п. 5 ст. 129 АПК РФ в связи с непредставлением истцом доказательств взыскания задолженности в бесспорном порядке через учреждение банка.

Правомерно ли решение суда?

Какие действия может в данном случае предпринять ответчик?

Характеристика оценочного средства «Блиц-опрос»

Общие сведения об оценочном средстве

Блиц-опрос используется для контроля знаний обучающихся в качестве проверки результатов освоения терминологии по дисциплине.

Уровень овладения компетенциями определяется по итогам выполнения работ.

Параметры оценочного средства

Предел длительности контроля	20 минут
Предлагаемое количество вариантов	3
Критерии оценки:	
«зачтено»	Минимум 2 правильных ответа из 3-х.
«не зачтено»	0 правильных ответов или 1 правильный ответ

Характеристика оценочного действия «Устный опрос»

Общие сведения об оценочном средстве

Устный опрос используется для проверки усвоения знаний по вопросам, выносимым на семинарские занятия (см. п. 5 настоящей программы).

Обучающийся должен дать правильный и максимально развернутый ответ на поставленный вопрос, умение применять полученные в ходе лекций и семинаров знания и умения. Максимальное количество баллов, которые может получить обучающийся за ответ на устный вопрос, равно 5 баллам.

Параметры оценочного средства

Предел длительности контроля	10 минут
Предлагаемое количество вариантов	1
Критерии оценки:	
«отлично»	Содержание ответа на вопрос соответствует теме, информация изложена четко и логично, является достоверной, со ссылкой на нормативно-правовые акты. Ответ содержит элементы сравнительного анализа со ссылками на первоисточники.
«хорошо»	Содержание ответа на вопрос соответствует теме, информация, в целом, изложена четко и логично, является достоверной, со ссылкой на нормативно-правовые акты.

	Ответ не содержит элементы сравнительного анализа и носит описательный характер, либо приведенные в работе сравнения не подтверждены ссылками на первоисточники.
«удовлетворительно»	Отсутствуют ссылки на нормативные акты; вопрос раскрыт поверхностно; обучающийся испытывает небольшие затруднения по выполнению задания и поиску информации в нормативном акте.
«неудовлетворительно»	Вопрос не раскрыт; ответ соответствует вопросу менее, чем на 1/3.

Характеристика оценочного действия «Устный опрос»

Общие сведения об оценочном средстве

Устный опрос используется для проверки усвоения знаний по вопросам, выносимым на семинарские занятия (см. п. 5 настоящей программы).

Обучающихся должен дать правильный и максимально развернутый ответ на поставленный вопрос, умение применять полученные в ходе лекций и семинаров знания и умения. Максимальное количество баллов, которые может получить обучающийся за ответ на устный вопрос, равно 5 баллам.

Параметры оценочного средства

Предел длительности контроля	10 минут
Предлагаемое количество вариантов	1
Критерии оценки:	
«отлично»	Содержание ответа на вопрос соответствует теме, информация изложена четко и логично, является достоверной, со ссылкой на нормативно-правовые акты. Ответ содержит элементы сравнительного анализа со ссылками на первоисточники.
«хорошо»	Содержание ответа на вопрос соответствует теме, информация, в целом, изложена четко и логично, является достоверной, со ссылкой на нормативно-правовые акты. Ответ не содержит элементы сравнительного анализа и носит описательный характер, либо приведенные в работе сравнения не подтверждены ссылками на первоисточники.
«удовлетворительно»	Отсутствуют ссылки на нормативные акты; вопрос раскрыт поверхностно; обучающийся испытывает небольшие затруднения по выполнению задания и поиску информации в нормативном

	акте.
«неудовлетворительно»	Вопрос не раскрыт; ответ соответствует вопросу менее, чем на 1/3.
«неудовлетворительно»	Вопрос не раскрыт; ответ соответствует вопросу менее, чем на 1/3.

Характеристика оценочного средства «Контрольная работа»

Общие сведения об оценочном средстве

Контрольная работа является одним из средств текущего контроля в освоении дисциплины «Правовое регулирование рынка ценных бумаг». Контрольная работа используется для проверки и оценки знаний, обучающихся по освоенному материалу, а также умений применять полученные знания для решения поставленных задач.

Контрольная работа проводится один раз в семестр в соответствии со структурой курса (см. п. 3) в пределах одного семинарского занятия (до 90 мин.). Данный вид оценочного средства осуществляется письменно, в виде ответов на 2 вопроса, выполнения практического задания и ответов на десять тестовых вопросов закрытого типа. Во время проведения контрольной работы оценивается способность обучающихся найти правильный ответ на поставленный вопрос, умение применять полученные в ходе лекций и семинаров знания и умения. Максимальное количество баллов, которые может получить обучающийся за контрольную работу, равно 5 баллам.

В итоговой оценке «удельный вес» каждого теоретического вопроса, практического задания и десяти тестовых вопросов равны и составляют по 25%.

Ответы на теоретические вопросы оцениваются в соответствии с параметрами «устного опроса», решение практического задания в соответствии с параметрами «практического задания», ответы на тесты в соответствии с параметрами «тестирования»

Характеристика оценочного средства «Эссе».

Общие сведения об оценочном средстве

Эссе (творческая работа) представляет собой оригинальное произведение объемом до 10 страниц текста (до 3000 слов). Эссе – это относительно небольшая самостоятельная письменная работа студента, по предложенной преподавателем теме (при самостоятельном выборе темы студентом, её необходимо согласовать с преподавателем).

Цель эссе состоит в формировании у студентов навыков самостоятельного творческого анализа и способностей логически структурированного последовательного письменного изложения своих мыслей. Эссе учит студентов чётко и кратко формулировать свои мысли с использованием основных логических приёмов, выделять причинно-следственные связи между явлениями, связывать теоретический материал с фактическими данными.

Эссе представляет собой рассуждения студента по теме. Студент должен быть способен выделить основную проблему, провести её анализ с использованием научной терминологии, научных концепций и методов. Эссе должно содержать авторские выводы по решению установленной проблемы. При этом эссе не предполагает полное раскрытие темы. Эссе это творческая работа, которая не является рефератом и не должна носить описательный характер: значительную ее часть следует посвятить аргументированному представлению своей точки зрения обучающимися (с обязательными ссылками на первоисточники), критической оценке рассматриваемого материала и проблематики, что способствует раскрытию творческих и аналитических способностей обучающихся.

Основаниями для оценки эссе могут служить:

- актуальность проблемы исследования и степень раскрытия заявленной темы;
- креативность и творческий подход при решении поставленных задач;
- способность обучающегося кратко и грамотно изложить суть заявленной проблемы, отразить полемику, существующую в научном мире по данному вопросу, аргументировать свои выводы и суждения.

Объём эссе – 2-5 страниц стандартного текста (шрифт – 14, интервал – 1,5).

Структурно эссе состоит из титульного листа, введения, основной части и заключения. Титульный лист должен содержать чёткое определение темы и указание на автора. В введении кратко обосновывается выбор темы, автор должен кратко выразить собственное понимание проблемы. Основная часть содержит теоретические основы выбранной темы и её изложение. Ввиду особого характера и незначительного объёма эссе, его основная часть обычно не делится на параграфы, разделы, пункты. Но при необходимости автор может вводить заголовки и подзаголовки в основном тексте. Заключение должно содержать общие выводы по работе, отношение автора к проблеме (без эмоциональной окраски).

Эссе оценивается по семибальной шкале (в соответствии с п. 2 настоящего ФОС).

Темы для эссе:

3. Принцип свободы договора и его пределы.
4. Принцип недопустимости произвольного вмешательства в частные дела.
5. Принцип обязательности договора. Принцип добросовестности и честной деловой практики.
6. Принцип связанности сторон предпринимательского договора обычаем и практикой, которую они установили в своих взаимоотношениях.
7. Основные этапы развития коммерческого законодательства;
8. Конвергенция частного и публичного права как тенденция новейшего периода развития коммерческого права;
9. Расширение договорной диспозитивности в коммерческом праве.
10. Конституция РФ в системе источников коммерческого права. Конституционные гарантии коммерческой деятельности;
11. Международные договоры и общепризнанные нормы международного права в системе источников коммерческого права;
12. Нормативные правовые акты как источник коммерческого права;
13. Обычай как источник коммерческого права;
14. Обыкновения в системе источников коммерческого права;
15. Судебный прецедент в системе источников коммерческого права;
16. Иные источники коммерческого права
17. Понятие и виды субъектов коммерческого права;
18. Правоспособность субъектов торгово-посреднической деятельности.

Характеристика оценочного средства «Презентация».

Общие сведения об оценочном средстве

Обучающимся в группе из 3-4 человека предлагается подготовить презентацию. Оценочное средство в виде подготовки доклада с последующей презентацией может использоваться при изучении любого раздела. Обучающимся предлагается самостоятельно проанализировать проблему, подготовить доклад, на его основе сделать презентацию доклада в слайдах с помощью программы POWERPOINT и выступить перед аудиторией с представлением результатов исследования. Максимальное количество баллов за доклад-презентацию – 5 баллов.

Для доклада предоставляется 5-7 минут.

Параметры оценочного средства

Предел длительности контроля	7 минут
Критерии оценки:	
отлично	содержание соответствует теме, информация изложена четко и логично, является достоверной, со ссылкой на нормативно-правовые акты; количество слайдов – в пределах 20, дизайн соответствует содержанию; присутствует творческий, оригинальный подход;
Хорошо	содержание соответствует теме, информация, в целом, изложена четко и логично, является достоверной, со ссылкой на нормативно-правовые акты; количество слайдов – в пределах 15,
удовлетворительно	количество слайдов – в пределах 10; отсутствуют ссылки на нормативные акты; тема раскрыта поверхностно; перегружена текстом.
неудовлетворительно	количество слайдов – в пределах 10; отсутствуют ссылки на нормативные акты; тема фактически нераскрыта, содержащийся материал содержит грубые ошибки и (или) его недостаточно

Темы для презентаций:

1. Понятие и признаки товара;
2. Условия допуска к обороту отдельных категорий товаров;
3. Понятие и порядок определения товарного рынка;
4. Правовой режим денег;
5. Правовой режим ценных бумаг;
6. Режим прав на объекты интеллектуальной собственности;
7. Нематериальные блага как объекты коммерческого права.
8. Понятие и особенности торгового договора;
9. Виды торговых договоров;
10. Свобода торгового договора;
11. Заключение торговых договоров;
12. Изменение и расторжение торговых договоров;
13. Ответственность за нарушение торговых договоров.
14. Условие о товаре в предмете договора купли-продажи;
15. Указание на предмет договора купли-продажи товаров
16. Количество товаров
17. Качество товаров
18. Особые естественные свойства товара
19. Комплектность и комплект товаров
20. Тара и упаковка
21. Документы, относящиеся к товару
22. Права третьих лиц на товар
23. Условие договора о порядке передачи товара
24. Условие договора о порядке принятия товара

25. Условие договора о гарантии качества
26. Условие договора о цене товара
27. Условие договора о расчетах
28. Соглашение о конфиденциальности
29. Соглашение об эксклюзивности
30. Соглашение о порядке разрешения споров
31. Правовая основа и значение для изучения коммерческого права
32. Особенности, обусловленные способом акцепта предложения о продаже товара
33. Особенности, обусловленные предметом договора
34. Общие вопросы регулирования деятельности по организации торговли

Характеристика оценочного средства «Тестирование»

Общие сведения об оценочном средстве

Для текущего контроля уровня знаний, полученных и закрепленных в процессе изучения как отдельной темы, так и блока из нескольких тем могут использоваться тесты. Время, выделяемое на выполнение данного задания, варьируется из расчета: 1 мин. На вопрос теста (от 10-25 вопросов, предел длительности контроля – до 25 минут). Тестирование исключает возможность использования учебных материалов.

Тесты также могут использоваться для промежуточного контроля. В этом случае тесты включают вопросы из всех разделов курса, их общее количество варьируется от 50 до 80.

Параметры оценочного средства

Предел длительности контроля		10-15 мин.	25 мин.	20 мин.	50-80 мин.
Предлагаемое количество вопросов		10-15	25	20	50-80
Последовательность выборки задач из каждого раздела		Случайная			
Критерии оценки (правильные ответы в процентах от количества вопросов)					
Отлично	Превосходно	>80%			>95%
	отлично				>80%
Хорошо	Очень хорошо	>60%			>70%
	Хорошо				>60%
Удовлетворительно	Удовлетворительно	>40%			>40%
Неудовлетворительно	Неудовлетворительно	>40%			≤40%
	Плохо				≤20%

Характеристика оценочных средств «Индивидуальное собеседование по билету», «Письменные ответы на вопросы билета».

Общие сведения об оценочном средстве

Каждый билет содержит либо два теоретических вопроса, требующих максимально развернутого ответа, либо один теоретический вопрос и одно практическое задание.

Полная версия всех билетов находится в закрытом для студентов доступе и хранится на кафедре.

При устном собеседовании обучающемуся даётся 45 минут для подготовки, при письменном варианте – 90 минут для полного изложения ответа.

Ответы оцениваются в соответствии с п.6.2 п. 6.4 настоящей программы.

Результат ответа по билету определяется как среднеарифметическая составляющая ответов на два вопроса или на вопрос и задание, каждый из которых оценивается по пятибалльной или семibalльной шкалам.

Зачет – процедура промежуточной аттестации, при которой студент в письменной форме отвечает на заданные вопросы и дополнительные вопросы преподавателя либо дает ответы на тестовые вопросы, выбирая из предложенных вариантов ответа.

На подготовку ответов отводится не более 40 минут.

При подготовке студенту запрещено пользоваться учебными и справочными материалами, информационно-телекоммуникационными сетями, электронными устройствами и прочими носителями информации.

Студенту запрещено покидать аудиторию без разрешения преподавателя.

После подготовки, а равно по истечении отведенного для подготовки времени студент раскрывает содержание заданных вопросов и защищает их.

Оценка «зачтено» выставляется за полные, точные ответы, основанные на понятийном основании, методах, моделях учебных дисциплин, с привлечением актуальных данных, источников информации, не содержащие методологические, математические, фактические ошибки (при условии убедительной, уверенной защиты выдвигаемых положений).

Оценка «не зачтено» выставляется за ответы:

- по устаревшим источникам;
- в которых вопрос по билету раскрыт не полностью, часть ответа (без основания) основана на положениях другого вопроса;
- с неправильным использованием понятий дисциплины, темы, метода,;
- при наличии ошибки(ок);

При проведении зачета тестом, оценка «зачтено» выставляется в случае, если студентом даны верные ответы более, чем на 60% тестовых заданий.

Критерии оценки могут быть изменены (в сторону увеличения составляющих оценки и «ужесточения» и/или применения понижающих и повышающих коэффициентов) по требованию органов управления и контроля в области высшего профессионального образования страны, региона, руководства университета, с учетом итогов учебы выпускников прошлых лет, их конкурентоспособности, востребованности их на рынке труда, дополнительных пожеланий к подготовке специалистов сообщества работодателей.

Типовые контрольные задания
для оценки знаний, умений и навыков обучающихся

Вопросы для подготовки к зачету

1. Понятие и место коммерческого права в системе российского права;
2. Предмет и метод коммерческого права;
3. Принцип свободы договора и его пределы.
4. Принцип недопустимости произвольного вмешательства в частные дела.
5. Принцип обязательности договора. Принцип добросовестности и честной деловой практики.
6. Принцип связанности сторон предпринимательского договора обычаем и практикой, которую они установили в своих взаимоотношениях.
7. Основные этапы развития коммерческого законодательства;
8. Конвергенция частного и публичного права как тенденция новейшего периода развития коммерческого права;
9. Расширение договорной диспозитивности в коммерческом праве.
10. Конституция РФ в системе источников коммерческого права. Конституционные гарантии коммерческой деятельности;

11. Международные договоры и общепризнанные нормы международного права в системе источников коммерческого права;
12. Нормативные правовые акты как источник коммерческого права;
13. Обычай как источник коммерческого права;
14. Обыкновения в системе источников коммерческого права;
15. Судебный прецедент в системе источников коммерческого права;
16. Иные источники коммерческого права
17. Понятие и виды субъектов коммерческого права;
18. Правоспособность субъектов торгово-посреднической деятельности;
19. Разрешительный порядок осуществления коммерческой деятельности;
20. Уведомительный порядок осуществления коммерческой деятельности;
21. Субъекты, обладающие правом собственности на реализуемые товары;
22. Субъекты торгово-посреднической деятельности, не обладающие правом собственности на реализуемые товары;
23. Роль торговых служащих в коммерческой деятельности.
24. Понятие объектов коммерческого права;
25. Понятие и признаки товара;
26. Условия допуска к обороту отдельных категорий товаров;
27. Понятие и порядок определения товарного рынка;
28. Правовой режим денег;
29. Правовой режим ценных бумаг;
30. Режим прав на объекты интеллектуальной собственности;
31. Нематериальные блага как объекты коммерческого права.
32. Понятие и особенности торгового договора;
33. Виды торговых договоров;
34. Свобода торгового договора;
35. Заключение торговых договоров;
36. Изменение и расторжение торговых договоров;
37. Ответственность за нарушение торговых договоров.
38. Условие о товаре в предмете договора купли-продажи;
39. Указание на предмет договора купли-продажи товаров
40. Количество товаров
41. Качество товаров
42. Особые естественные свойства товара
43. Комплектность и комплект товаров
44. Тара и упаковка
45. Документы, относящиеся к товару
46. Права третьих лиц на товар
47. Условие договора о порядке передачи товара
48. Условие договора о порядке принятия товара
49. Условие договора о гарантии качества
50. Условие договора о цене товара
51. Условие договора о расчетах
52. Соглашение о конфиденциальности
53. Соглашение об эксклюзивности
54. Соглашение о порядке разрешения споров
55. Правовая основа и значение для изучения коммерческого права
56. Особенности, обусловленные способом акцепта предложения о продаже товара
57. Особенности, обусловленные предметом договора
58. Общие вопросы регулирования деятельности по организации торговли
59. Биржевая торговля
60. Ярмарка, как форма организованной торговли

61. Оптовые продовольственные рынки
62. Розничные рынки
63. Понятие, виды и правовая основа перевозки
64. Общая характеристика договора перевозки груза
65. Основные обязательства по договору оказания услуг
66. Особенности ответственности перевозчика.
67. Общая характеристика договора фрахтования
68. Договор об организации перевозок
69. Договор транспортной экспедиции
70. Понятие, общая характеристика и виды договора хранения. Оформление договора хранения.
71. Основные обязательства сторон по договору хранения. Особенности ответственности профессионального хранителя.
72. Ответственное хранение товаров, не принятых покупателем.
73. Имущественное страхование как особая разновидность услуг. Понятие и виды договора имущественного страхования. Страховой риск.
74. Страхование имущества
75. Страхование гражданской ответственности
76. Страхование предпринимательского риска
77. Понятие и правовые формы государственного контроля (надзора) и муниципального контроля
78. Понятие и правовые формы налогового контроля
79. Понятие и правовые формы таможенного контроля
80. Понятие и правовые формы валютного контроля
81. Способы и формы защиты прав коммерсантов
82. Неюрисдикционная форма защиты прав
83. Защита прав коммерсантов в административном порядке и на основании обращений в органы надзора
84. Защита прав коммерсантов в судебном порядке

6.5. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания.

В качестве нормативной методической основы, определения процедуры оценивания знаний, обучающихся выступают: закон «Об образовании РФ», «Положение о проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся в ННГУ».

7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля) «Коммерческое право»

а) основная литература:

1. Коммерческое право : учебник для академического бакалавриата / Б. И. Пугинский [и др.] ; под общ. ред. Б. И. Пугинского, В. А. Белова, Е. А. Абросимовой. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2016. — 471 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). www.biblio-online.ru
2. Круглова, Н. Ю. Правовое регулирование коммерческой деятельности в 2 ч. Часть 1 : учебник для академического бакалавриата / Н. Ю. Круглова. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 395 с. — (Серия : Авторский учебник). www.biblio-online.ru
3. Попова, Н. Ф. Правовое регулирование экономической деятельности : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Н. Ф. Попова, М. А. Лапина ; под ред. М. А. Лапиной. — М. :

- Издательство Юрайт, 2017. — 278 с. — (Серия : Бакалавр. Прикладной курс). www.biblio-online.ru
4. Пугинский, Б. И. Избранные труды / Б. И. Пугинский. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 522 с. — (Серия : Антология мысли). www.biblio-online.ru
 5. Шершеневич, Г. Ф. Учебник торгового права: учебник для вузов / Г. Ф. Шершеневич ; сост. В. А. Белов. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 335 с. — (Серия : Авторский учебник). www.biblio-online.ru

б) дополнительная литература:

1. Азаревич Д. Очерки по торговому праву. Выпуск 1. — Варшава: Типография Варшавского учебного округа. 1897. [Электронный ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/39927/read>
2. Гамбаров Ю.С. Гражданское право. Общая часть: лекции, читанные в московском университете профессором Ю.С. Гамбаровым. — М. 1897-1898. [Электронный ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/30956>
3. Гордон А.О. Практические работы по гражданскому праву. — С.-Пб.: Типо-литография Ю.Я. Римана. 1905. [Электронный ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/27308>
4. Гордон М.В. Дух законов торговых. Харьков: Юридическое издательство НКЮ УССР. 1924. [Электронный ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/25050>
5. Иоффе О.С. Избранные труды по гражданскому праву: Из истории цивилистической мысли. Гражданское правоотношение. Критика теории «хозяйственного права». — М.: «Статут», 2000[Электронный ресурс] / Классика российской цивилистики [сайт]. URL: <http://civil.consultant.ru/elib/books/3/>
6. Каминка А.И. Очерки торгового права. Выпуск 1. — С.-Пб.: Издание Юридического книжного склада «ПРАВО». 1912 [Электронный ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/25138/read>
7. Кассо Л.А. Запродажа и задаток. — М.: Издание книжного магазина И.К. Голубева под фирмою «Правоведение». 1904. [Электронный ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/25050><http://www.knigafund.ru/books/24525>
8. Курс торгового права. Введение. Торговые деятели. Т. 1 / Шершеневич Г.Ф. - 4-е изд. - С.-Пб.: Бр. Башмаковы, 1908. [Электронный ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/18918>
9. Ландкоф С.Н. Торговые сделки. Теория и практика. Харьков: Юридическое издательство НКЮ УССР. 1929. [Электронный ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/25008/read>
10. Нефедьев Е.А. Торговое право. - М.: Типо-литография В.Р. Келлера. 1917. [Электронный ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/40453>
11. Удинцев В.А. История обособления торгового права. — Киев: Типография Императорского университета св. Владимира. 1900. [Электронный ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/40629>
12. Федоров А. Ф. Торговое право. - Одесса, «Славянская» типография Е. Хрисогелос, 1911 г. [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «Гарант».
13. Федоров А.Ф. Введение в курс торгового права. — Одесса: «Экономическая» типография и литография. 1901. [Электронный

- ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/24714>
14. Цитович П.П. Очерк основных понятий торгового права. - Киев: Типография И.Н. Кушнерова и К. 1886. [Электронный ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/39394/read>
15. Шершеневич Г. Ф. Учебник торгового права (издание 9-е, второе посмертное). – М.: Московское научное издательство, 1919 г. [Электронный ресурс] / ЭБС «КнигаФонд» [сайт]. URL: <http://www.knigafund.ru/books/24265>
16. Электронный курс дисциплины <https://e-learning.unn.ru/enrol/index.php?id=6506>

в) программное обеспечение и Интернет-ресурсы:

Справочно-правовая система Консультант-плюс. Справочно-правовая система Гарант.

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

Наличие персонального компьютера, имеющего выход в Интернет и наличие прав пользования приложениями пакета MicrosoftOffice и справочно-поисковыми системами Консультант Плюс и/(или) Гарант.

Программа составлена в соответствии с требованиями ОС ВО ННГУ с учетом рекомендаций и ОПОП ВО по специальности 40.05.04 «Судебная и прокурорская деятельность».

Автор (ы) _____ к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и процесса Мареев Ю.Л., к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и процесса Крючков Р.А.

Рецензент (ы) _____ к.ю.н., доцент кафедры теории и истории государства и права Остроумов С.В.

Заведующий кафедрой _____ к.ю.н., доцент В.И. Цыганов

Программа одобрена на заседании методической комиссии юридического факультета от 26.02.2021 года, протокол № 52.

Председатель методической комиссии к.ю.н., доцент _____ Сосипатрова Н. Е.